

ANNUAL REPORT 2022

LYVIA

Driving digital evolution .





TABLE OF CONTENTS

1. THIS IS LYVIA	03
Our Story	04
2. 2022 IN BRIEF	06
Significant events after the period	07
3. CEO COMMENT	08
4. The Lyvia Universe	09
Our Business Model	10
Our Executive Management Team	13
Our Board of Directors	14
A Digital Ecosystem	15
Customer Solutions	17
5. Financial Information	19
Management Report	19
Consolidated Notes	32
6. Further information	95
Independent Auditor's Report	95
Financial Calendar 2023	97
Contact	97

1. THIS IS LYVIA

Lyvia is a leading European technology partner covering the full value chain from digital design to software and tech development. We develop and deliver business critical and growth enabling software and services to B2B customers all over the world.

Our solutions are integrated in the heart of our clients' technological infrastructure driving business critical day-to-day functions. Our leading products and services enable Lyvia to support and partner with our clients to achieve greater efficiencies, drive profitable growth, and stay ahead of the evolving digital landscape.

With headquarters in Stockholm, we serve our clients both regionally and internationally across sectors such as banking, finance and insurance, infrastructure, IT & telecoms to the public sector.

Operating through our regional European offices, we support leading global clients and enterprises to local small and medium-sized enterprises – with the same dedication towards providing the best products and expert services in the market.

(amount in SEKm)

PROFIT AND LOSS (GROUP) ¹	2022	2021 FY
Total revenue	1 142.5	193.7
Operating result	21.1	11.7
Earnings before tax	-46.0	-12.2
Total assets	4 296.8	1 308.2
Avg no of Employees	1 057	259

¹See page 5 and 6 for pro forma figures



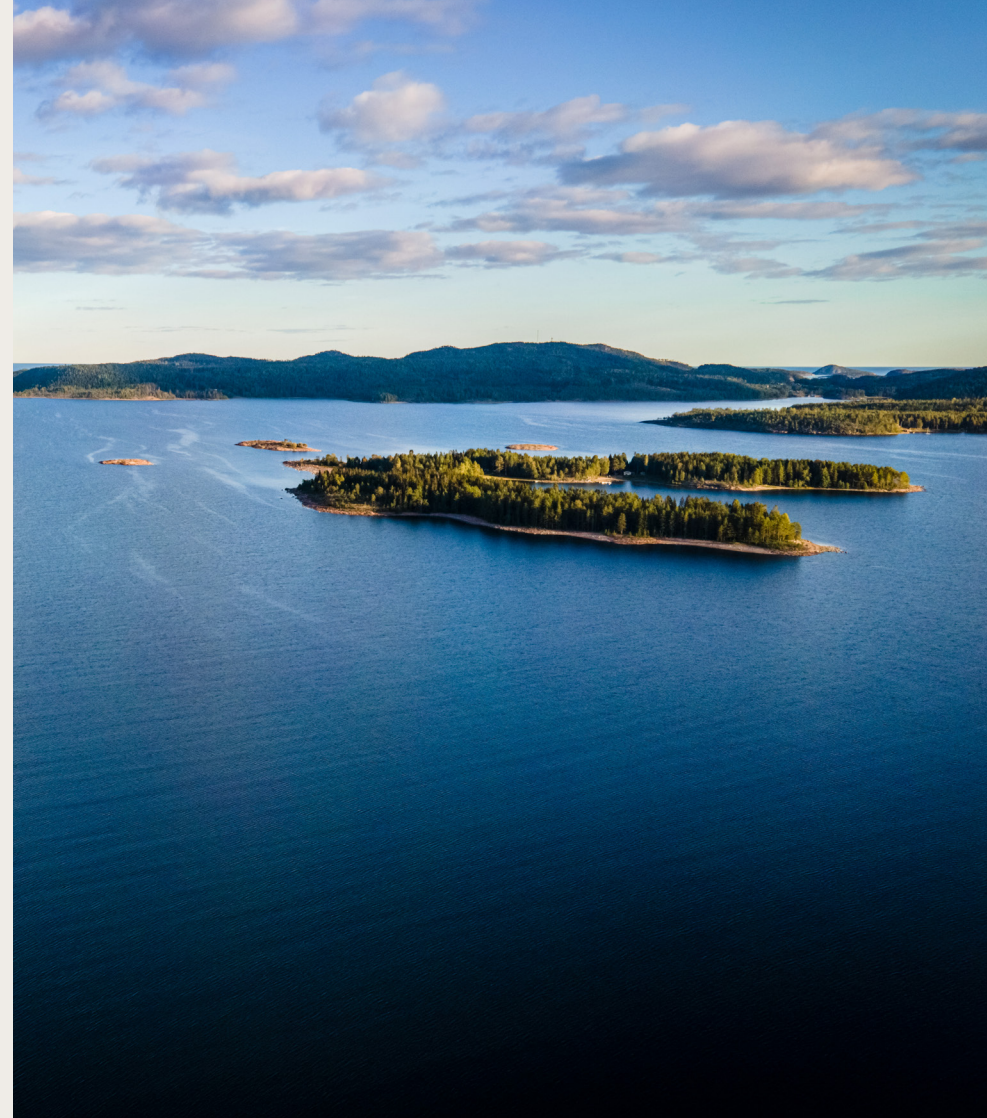
Our Story.

>> The beginning

Lyvia was founded with the vision of creating a universe where a client can find best-in-class providers of any digital solution, for their entire digital ecosystem. Building on our entrepreneurial background, we gathered the leading competences in tech, business, and digitalisation from the Nordic area, and got to work. Within a year we expanded into Europe, and we currently have presence within the major European markets.

>> Evolving Lyvia

We are on a journey to evolve the digital landscape worldwide. Digitalisation is no longer a one-time process, or a transformation. Today, digitalisation is a natural and business-critical part of every organisation, and it is ever evolving. We aim to always be in the forefront of digitalisation, continuing to drive the evolution forward and acting as a strategic partner within all things digital. In order to do this, we work diligently to attract and develop the best talents in the business. We unlock the future potential of employees, entrepreneurs and professionals.



VISION Driving Digital Evolution

MISSION We evolve the digital landscape of tomorrow by fostering innovation, providing evergreen technology solutions and nurture the best talents.

VALUES Decentralized, Entrepreneurial, Collaborative, Sustainable

GOAL We aim to evolutionise the digitalisation in society by providing best-in-class digital services within each niche

1.8 bn

SEK Revenue

9.8 %

Organic growth

436 m

SEK EBITDA

11.5 %

Organic EBITDA
growth

+24 %

EBITDA margin

+1500

professionals
in Europe

+50

Offices around
Europe

Pro forma IFRS adjusted financials including portfolio companies acquired after period end, excluding SPAs (Share Purchase Agreements) already signed at that time. Excluding central Lyvia overhead.

European Entrepreneurial Powerhouse for Technological Services .

We are building a leading European network gathering the best technological products and services together with experts driving digital evolution. In short, Lyvia offers the best talents a lifelong career journey with endless opportunities for professional development. Our network allows entrepreneurial freedom fostering innovation, providing evergreen technology and attracting the best talent in business.

>> Our ambition

We cover the entire value chain from digital solutions to software & technology development. During the last two years we have grown with outstanding pace, and we are just getting started. Our goal is to be the destination strong niche entrepreneurs naturally gravitate to as they seek their next evolutionary step.

>> Our potential

Growth and scalability in combination with a strong financial profile are our top priorities. Strong financial profile with strong organic growth and high margins derived from sales across SaaS, licenses, contractual and project/hourly based income, this is what we focus on and prioritise.. This will continue to capture market share and deliver growth over the coming years to achieve our ambitious growth targets.

>> Our value proposition

We create value through our dual strategy, using organic and inorganic initiatives to build niche vertical expertise. With precise focus we target mission-critical, high-value verticals with strong growth and profitability – driven by global macro trends and supported by inorganic growth.

2. 2022 IN BRIEF

2022 has been a successful year. Our European expansion has continued with the establishment of regional Lyvia offices in selected key European markets. Lyvia's network includes some 1,500 dedicated professionals employed throughout our ~50 local European offices and we have streamlined our customer offering towards our business areas Software & Expert Service and Marketing & Tech.

Lyvia continuously developed and strengthened the customer offering of business critical niche software and expert services. In 2022, we further expanded into Poland via the acquisition of a leading provider of software development and expert services in mobile & web development, IoT and Blockchain. Additional investment has been made to expand the offering towards Nordic customers.

Continuous work has been done to strengthen Lyvia's central organisation, setting the structures to facilitate continued growth for the years ahead.

(amount in SEKm)

Pro forma portfolio financials ²	2022 FY	2021 FY	2020 FY
Total revenue ²	1 795	1 635	1 466
EBITDA ²	436	391	305
Organic Revenue growth (%)	9.8%	11.5%	-
Organic EBITDA growth (%)	11.5%	28.2%	-
EBITDA margin (%)	24.3%	23.9%	20.8%

²Pro forma IFRS adjusted financials including portfolio companies and companies acquired after the period, excluding central Lyvia HQ overhead.

PRO FORMA DEVELOPMENT

Portfolio revenue¹ increased organically by 9.8% to SEK 1 795m (SEK 1 635m) with solid growth momentum across both business areas Software & Expert Service and Marketing & Tech.

Portfolio EBITDA¹ increased organically by 11.5% to SEK 436m (SEK 391m) with solid growth momentum driven by topline growth and margin expansion across business areas.

Lyvia overhead amounted to SEK 102.5m for 2022FY, including cost for central personnel, management, central resources, business development, central cost, cost for completed acquisitions, etc.

Significant events after the period.

JANUARY 2023

Acquisition of Public-i, leading developer and provider of proprietary software for hybrid meeting management.

Acquisition of Digijo Group AB and its subsidiaries **Digipartner Sverige AB** and **Jo Kommunikation AB**. Digijo Group AB is an agency group that combines expertise in web development, communication, and performance marketing.

Acquisition of Mint Media AS which provides subscription-based digital marketing services.

These strategic acquisitions broaden our customer offering and strengthen Lyvia's market presence in their respective industries.



MARCH 2023

Lyvia completed the divestment of its industrial technology division and its subsidiaries. The divestment is part of Lyvia's strategy to refine and strengthen its customer offering towards business critical and growth enabling software and services to customers all over the world through our two business areas Software & Expert Services and Marketing & Tech.



APRIL 2023

Launch of the new brand, Lyvia, formed out of two companies in the business-to-business tech and software services sector. This development represents a milestone, as Lyvia embodies the commitment to innovation, quality, and customer satisfaction. With Lyvia, we aim to revolutionize the market and establish ourselves as a leader in the industry.



MAY 2023

Acquisition of T-rank, a Norwegian B2B SaaS provider of software analyses of beneficial ownership in complex ownership structures used by banks and law firms. This acquisition provides access to a new market and allows us to tap into T-rank's expertise and resources. This contributes to Lyvia's growth and enhances the global footprint.

On the 19th an **Extraordinary General Meeting** was held to decide on an ordinary capital increase. The meeting provided an opportunity for shareholders to vote on important matters related to our company's capital structure. The outcome of the meeting will shape the future funding strategy and facilitate our growth plans.

All these events reflect Lyvia's dynamic nature and strategic focus on expansion, innovation, and shareholder engagement. Lyvia remains dedicated to deliver value to all stakeholders and drive sustainable growth in the market.

3. CEO COMMENT

Dear Shareholders and Friends of Lyvia,

I am pleased to present to you our first annual report. It has been a successful year for Lyvia as we continued to develop and deliver business critical and growth enabling software and services to our customers worldwide. We have expanded our European presence by establishing regional offices in key markets and employing approximately 1,500 dedicated professionals throughout our ~50 local European offices.

Throughout the year, we streamlined our customer offering towards our two formed business areas, Software & Expert Services and Marketing & Tech, while continuously developing and strengthening our customer offering of business critical software and expert services. We expanded into Poland for example via the acquisition of a leading provider of software development and expert services in mobile & web development, IoT and Blockchain.

Our efforts to strengthen the organization and successfully onboard these new portfolio companies have been continuous, and we have expanded the central organization to facilitate continued growth in the years ahead.

In terms of financial performance, our portfolio revenue increased organically by 9.8% to SEK 1 795m (SEK 1 635m) and our portfolio EBITDA² also increased organically by 11.5% to SEK 436m (SEK 391m) with solid growth momentum across both business areas. Our overhead³ amounted to SEK

102.5m for 2022FY. These results do not include our SPAs⁴ already signed at that time. Those have a positive impact on aggregated revenue in the amount of SEK +394m as well as on aggregated EBITDA in the amount of SEK +116m, what in turn leads to a total revenue of SEK 2 189m and a total EBITDA of SEK 552m in 2022.

After the year, we completed the divestment of our industrial technology division and its subsidiaries, as part of our strategy to refine our customer offering towards business critical and growth enabling software and services. We have therefore made ongoing investments to complement our product offering and market position, resulting in three market entries in the UK and Norway - in addition to Poland.

We have further integrated our previous separate operating platforms and launched a one-brand strategy under the Lyvia brand, while our portfolio companies will continue to operate under the decentralized governance model and through individual brands.

Looking into the future, our main goal for 2023 is to broaden cross-border activities in and across the group. The cross-border offering of our products and services will provide excellent opportunities to further enlarge our leading advantages.

We also recognize our responsibility to work in a sustainable and value-creating manner, and we have made it our task to focus on this issue and put responsible corporate governance together with social and

environmental matters on our agenda and into our organization.

Thank you, investors, fellow entrepreneurs, and employees, for your commitment in this exceptional year of 2022. We have been very successful, and we will continue to not disappoint.

“Let’s make it happen together. The digital evolution starts here!”



² Pro forma IFRS adjusted financials including portfolio companies and companies acquired after the period, excluding central Lyvia overhead.

³ Including cost for central personnel, management, central resources, business development, central cost, cost for completed acquisitions, etc.

⁴ Share Purchase Agreements

4. THE LYVIA UNIVERSE



Our Business Model .

We at Lyvia exist to offer our clients a technology partner covering the full value chain from digital design to software and tech development. Our customer promise allows us to develop and deliver the leading business critical software and expert services.

Our business is focused on the needs of our customers. We work in dynamic processes to continuously develop, innovate and strengthen our customer offering to be the leading force in digital evolution. Our professionals are the engine of technological innovation across the Group and the key to a leading customer offering today and tomorrow.



Our Business Model .

Business critical technology partner .

We partner with clients worldwide, delivering critical software and services for business growth. Our specialized products, solutions, and services integrate deeply into clients' technological infrastructure.

At Lyvia, technology is our passion. Our expert professionals act as strategic partners to clients, and drive integrated R&D efforts to develop and innovate customised products and solutions with a high degree of specialization.

We operate through our business areas Software & Expert Services and Marketing & Tech, uniting leading products and experts in their respective niches. This union enables collaborations across niches, and regions, enabling interfaces between back-end software and front-end growth solutions.

Expert competence .

Lyvia was founded with the vision of creating a universe where our clients can find the best business critical and growth enhancing software and services. Building on our entrepreneurial background, we have accumulated leading expertise in technology, business, and digitalisation through our ever-growing network of professionals. In this way, we actively promote knowledge exchange and competence development across regions and technological niches.

Our long-term perspective allows an ideal environment for competence development where each professional contributes with their unique expertise. Lyvia's European network offers technology-oriented entrepreneurs and professionals unlimited opportunities for professional development from day one.

Decentralized model .

We operate under a governance model that ensures personal freedom of action and the responsibility of employees and professionals to create value, while ensuring strong governance.

We believe that operational decisions should rest with the respective professionals with the right competencies to ensure accurate decision making and responsive day-to-day operations.

A key enabler for our continued development is fostering collaboration and knowledge share is to drive the digital evolution and to keep and enhance the entrepreneurial spirit allowing Lyvia to harvest on the ever-growing generation of ideas.

Our Business Model .

Niche market position .

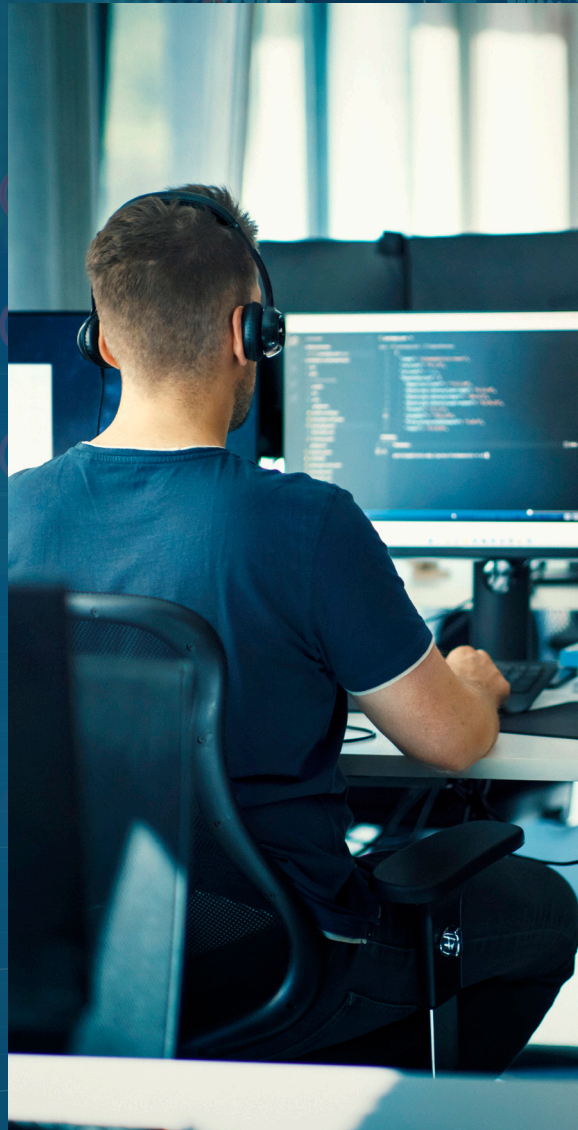
We act in strategic technological niches with a high level of complexity that require deep specialization. Our products and expertise target the most attractive business critical niche products and services of the wider TMT market landscape characterized by:

Business critical software, products and expert services driving clients' day-to-day operations

Deep specialisation through a niche offering adding customer value through products, software solution and expertise fostering long-term and lasting customer relationships

High customer integration where our products and services are an integrated part of client's technological infrastructure with high cost of failure and integrated R&D activities

Above market growth through developing and providing solutions towards niched submarkets with elevate growth pace, backed by global B2B macro trends



Dual growth model .

We are continuously working to improve, develop and strengthen our business and customer offering through a dual strategy that combines organic initiatives with growth through acquisitions.

Organic growth

Through innovation and R&D activities, we continue to develop our current products and solutions. We hire leading experts to continuously enhance our development capabilities, product delivery and expert services to new levels, and we promote and foster collaborations across countries.

Growth through acquisition

We evaluate opportunities on a daily basis to expand our existing customer offering and accelerate our growth, both by expanding into complementary product and service areas and by entering geographic regions where our solutions are not yet offered.

Our Executive Management Team .

Lyvia's Executive Management Team consists of eight members, all of whom have years of experience in Software, IT and consulting industry as well as in a variety of other industries.



SEBASTIAN KARLSSON
Chief Executive Officer

Co-founder of Lyvia Group. Sebastian is responsible for the overall Corporate Strategy, Leadership and Vision, overall Financial Performance and our External Relations.



MARTIN FAG US
Chief Financial Officer

In his role Martin is accountable for the overall Financial Strategy, Financial Reporting, Financial Risk Assessment, and our Capital Management.



MATS  GREN
Chief Operating Officer

In his day-to-day tasks Mats oversees Operations management, Process Improvements, Quality Control and ensuring continuing Improvements through the entire company.



ERIK M RTESSON
Chief Investment Officer

As Chief Investment Officer Erik is in charge of our Investment Strategy, Capital Allocation, Investor Relations, and our Strategic Partnerships.



JOHAN ELOWSSON
Chief Legal Officer

As Chief Legal Officer he is responsible for the Transactional Strategy, Due Diligence, Legal Risk Assessment, and all Regulatory Matters.



PHILIP GHATAN

Is our Head of Business area Marketing & Tech



ANDREAS EKBLOM

Is our Head of Business area Software & Expert Services



OLA STAFSTR M

Is our Head of Growth for the Business area Software & Expert Services



Our Board of Directors .



MIKAEL ERICSON, CHAIRMAN OF THE BOARD

- Non Executive Director Protium Green Solutions & Öhman Fonder
- Senior Executive Handelsbanken & Danske Bank
- CEO Intrum & Carnegie Investment Bank



SAEID ESMAILZADEH, BOARD MEMBER

- Founder Serendipity, Diamorph, Sdiptech, IRRAS, Xbrane Biopharma, Voff Science, Episurf Medical, among others



MIKAEL BORG, BOARD MEMBER

- Partner & Chairman of the Board Gernandt & Danielsson
- Chairman of the Board Genova Properties
- Board member Curitas Ventures
- Board member Eitrium



CHRISTER HELLSTRÖM, BOARD MEMBER

- Chairman of the Board Novedo, Burt Intelligence, Hidden Dreams & Mirovia
- Chairman of the Board and Board member Premune, Krauthammer, Proact
- Senior Executive Accenture



ERIK RUNE, BOARD MEMBER

- CEO Holmströmgruppen
- Board member Novedo & Magnolia Bostad
- Former CEO & COO Magnolia Bostad
- Former CFO CBRE Global Investors



ROBIN RUTILI, BOARD MEMBER

- Founder & CEO Vincero
- Co-Founder & Board Member Doktor.se, Dentalum & Buildroid
- Board member Esmailzadeh Holding, Mirovia



MARTIN ALMGREN, BOARD MEMBER

- CFO of Skistar
- Former CFO of AddLife
- Former CFO & BA Manager Medtech AddLife
- Former chartered accountant

The Lyvia Board consists of seven members and meets regularly, at least 4 times a year. The ambition is to build a strong, reliable, and structured governance model throughout the group – to ensure compliance and promote continued entrepreneurship as well as profitable growth.

A digital ecosystem .

We develop and deliver business critical and growth enabling software and services to customers all over the world.

Software & Expert Services

We develop and deliver leading technology, combining software and expert services towards business-critical applications.

Marketing & Tech

We provide leading solutions and expert services within brand development, creative design, tech, and digital marketing, enabling our clients to accelerate customer-centric growth.



SOFTWARE & EXPERT SERVICES

Evolving the business-critical applications of society .

We build solutions based on our own IP and partner with leading industry providers to evolve our customers' digitalisation



Cutting-edge software and deep technical knowledge

We provide the specialized technologies and services our clients need for digital evolution. Whether it is developing software, digital infrastructure or future technologies, we have the best-in-class of each service.



We evolve the critical solutions in society

We deliver software and expert services to critical functions in society such as banking, financial services, insurance and the public sector.



Software-as-a-service

We deliver solutions on a software-as-a-service model in order to offer a wide range of functionality in a simplistic model for our clients.



MARKETING & TECH

Don't transform. Evolve .

Our strategic and creative expertise makes you ready for what the future holds.



Creative & Strategic Expertise

We partner with bold companies to create meaningful brands and shape futureproof businesses. Our services involve everything from understanding customers and markets to crafting actionable strategies that will help you stay ahead in the digital evolution.

We always combine having a holistic perspective with a relentless focus on what matters the most. Reach out with your ambition, and we're ready to help you whether it's about finding the right operating model or getting the roadmap, tools and experts in place to amplify your customer interactions and brand experience.



Digital marketing

By leveraging tech, data and creativity, we offer services and proprietary software to help you reach your audience and accelerate growth – at scale. In a digital marketing space that is increasingly complex and under constant evolution, we stand out by offering a wide set of niched services.

Interested in finding out how to drive more traffic from search, strengthen your presence in social, leverage native and programmatic advertising or grow with marketing automation? We're your partner.



Data & Digital Development

We help you drive and enable digital transformation. Our experts can help you both with the strategic direction to envision, innovate and transform future-proof digital ecosystems and operational services including development, analytics and optimization of digital touchpoints and platforms.



Marketing Operations & Sales

We have the experts needed to fully accelerate your marketing and sales operations, going from strategy to hands-on execution. We help you to drive growth across digital and physical touchpoints, ranging from advertising and video production to customer service and outbound sales operations.

CUSTOMER SOLUTIONS

EXPLORE THE ONGOING DIGITAL EVOLUTION

STREAMING 3D CAPACITY

High-performance, 3D workstations streamed and accessible anywhere. Pushing the limits of remote virtual engineering.

The client's outdated workstations could not deliver the necessary performance for the complex 3D models required in their multi-billion dollar construction projects. These expensive and bulky workstation hardware also kept engineers, architects and designers chained to their office desks.

Our solution pushes the limits of virtual engineering. By streaming faster virtual workstations, we now deliver cost-efficient, high-quality, graphics-accelerated 3D virtual workstations using Virtual Desktops and GRID GPU technology from within the datacenter.

Employees can access the virtual workstation from anywhere, at any device – even to a low-cost, low-powered tablet. Many are using it on the go, in the field. Bringing in new team members now only requires a readily available, off the shelf, cheap laptop.

This improvement in performance has resulted in shorter delivery times, reduced waiting times for file transfers, improved collaboration, and decreased help-desk tickets. Moreover, by utilizing a golden image, the 3D modeling environment is accessible in various settings. Managers can easily expand their teams using affordable laptops, and the company is exploring wireless virtual, augmented, and mixed reality headsets to deliver immersive experiences.

This approach truly pushes the boundaries of virtual engineering.

400 000

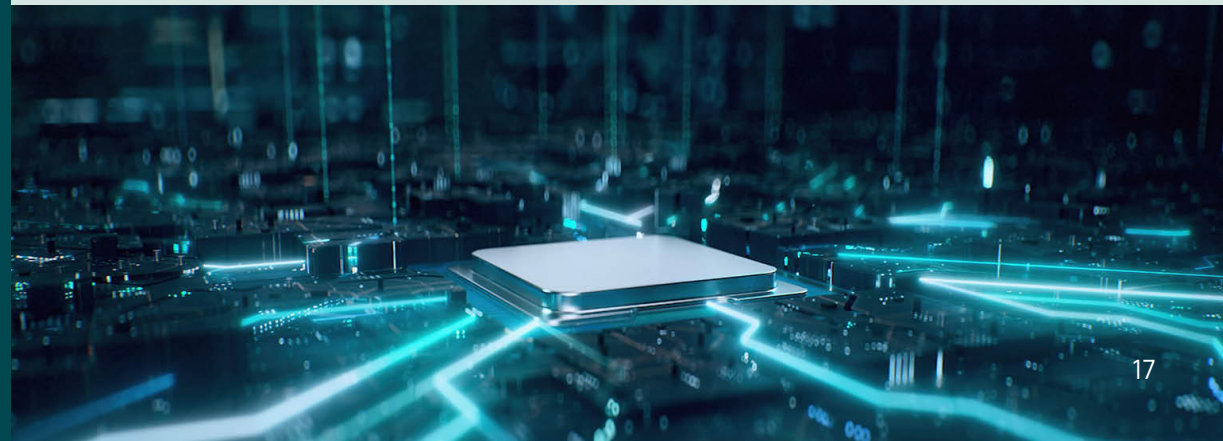
\$USD saved annually

330 h

saved per team member and year

70 %

less help-desk tickets





BIG DATA FOR BETTER HEALTH

Enhancing wellness at scale and increasing revenue by Combining Pollution, Weather, Traffic and Sick Leave Data

A major European department store chain faced personnel planning challenges due to a large network of stores and tens of thousands of employees across Europe. High volumes of sick leave and late arrivals caused by traffic created sporadic and unpredictable staffing shortages, resulting in reduced revenue.

By adopting Mz Eco, the client gained access to predictive data and could plan for staffing shortages up to a year ahead. They used employee location, sick-leave history, weather, pollution, traffic, and other health factors to determine when and where additional staff were needed. This optimized personnel efficiency and increased revenue.

By harnessing the power of big data and combining diverse sources such as pollution, weather, traffic, and sick leave records, public health is improved and revenue is increasing. Real-time data from multiple sources provides easy access to pollution and traffic projections, enabling informed decision-making for daily activities and effective policymaking on environmental issues. With the availability of five different dashboards, people can make smarter decisions and plan their day more efficiently.

840 +

million values processed

12 +

million disease related processes analyzed

47 +

million people helped by daily guidance

BLOCKCHAIN TECHNOLOGY

Helping Refugees Grocery Shop in Conflict Zones using Blockchain, ensuring fair and fast distribution of necessities.

This initiative is the largest use of blockchain technology in the humanitarian sector and operates in Jordan, Bangladesh and Lebanon – it aims to make the distribution of food and other necessities to people who need them fair and fast, giving them more independence to choose the items they need.

Since 2017, the NGO has delivered cash-based assistance via blockchain. We provide the necessary blockchain technology, including the back-end system, mobile application, integration, and maintenance. By leveraging decentralized blockchain systems, transactions can be processed without intermediaries, promoting fairness in aid distribution. Refugees are identified through biometrics or QR codes, allowing for quick and secure transactions.

4 +

million people supported each month

\$3 +

million USD in bank fees saved

\$529 +

million USD in cash-based transfers processed



Styrelsen och verkställande direktören för Lyvia Group AB (publ.) 559290-4089 avger härmed årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2022-01-01-2022-12-31. Jämförelsesiffrorna för 2021 avser perioden 2021-01-01-2021-12-31.

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

VERKSAMHET OCH MARKNAD

Lyvia Group AB (publ.)s verksamhet består i att förvärva och utveckla andra bolag. Lyvia Group AB är en europeisk koncern som investerar i entreprenörsledda bolag som erbjuder teknologi-baserade lösningar genom två vertikaler. De är SaaS plattformar, mjukvara och IT-tjänster samt konsulttjänster inom digital marknadsföring och andra kreativa lösningar.

Moderföretaget i Lyvia-koncernen, Lyvia Group AB, startades i december 2020 och äger vid utgången av 2022 100% av stamaktierna i Äleven-koncernen, Mirovia-koncernen och Eitrium-koncernen samt Kaperia AB och Crutiq AB. Under maj 2022 överförde Esmaeilzadeh Holding AB, Lyvia Group ABs moderföretag, Eitrium AB (med dotterbolag), Äleven Holding AB (med dotterföretag), Crutiq AB, Kaperia AB och Plenius by Mirovia AB genom ovillkorade aktieägartillskott om 608,0 MSEK till Lyvia Group Holding AB som är dotterbolag till Lyvia Group AB.

Dr. Saeid AB har bestämmande inflytande över överförda företagen (med dotterbolag) före och efter transaktionerna. Transaktionerna har således skett mellan parter som står under samma bestämmande inflytande.

Transaktionerna redovisas enligt vad som ofta benämns som "predecessor approach" eller "book-value method", vilket innebär att tillgångar och skulder redovisas i Lyvia-koncernen till de värden som de upptagits till i respektive enhets balansräkning, justerat för skillnader mellan K3 och IFRS. Koncernredovisningen som upprättas av Lyvia Group ses som en fortsättning på respektive enhet och återspeglar transaktionerna som om de hade ägt rum i början av den tidigaste period som presenteras i koncernredovisningen, oberoende av den faktiska transaktionsdagen. Med andra ord, Lyvia Group ABs koncernredovisningen för 2022 reflekterar som om överförda enheter var del av Lyvia-koncernen från den tidpunkt de förvärvades eller bildades av Dr. Saeid AB.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER RÄKENSKAPSÅRET

Lyvia Group AB (publ.) bildades i maj 2022 i samband med en omorganisation av Esmaeilzadeh Holding AB.

Mirovia Nordics AB (publ.) har under 2022 förvärvat bolagen F-Consulting AB, Rebendo AB, Repona AB, Cloudgruppen AB, IT-Huset Holding i Norden AB och Bright Invention Sp Z.o.o.

Plenius by Mirovia AB har under 2022 förvärvat Mercanza S.L.

Äleven Holding AB har under 2022 förvärvat bolagen Anything Holding AB, Våning 18 AB, Letterhead AB, NOBL Holding AB, Spectrum Digital Solutions AB och Tänk om Gruppen AB.

Crutiq AB har under 2022 förvärvat koncernen Needo Recruitment Group AB

Eitrium AB har under 2022 förvärvat Polyfix AB, Mora Contract Manufacturing AB, Ilmeg Products AB, Eliasson Plast AB, Ab Keymet Oy och Minitech AS.

Som ett led att renodla verksamheten beslutade styrelsen i slutet av 2022 att avyttra Eitrium AB med dotterbolag. Det sammanlagda värdet av bolagen rapporteras som Verksamhet under försäljning i enlighet med IFRS 5, Tillgångar som innehas för försäljning och avvecklade verksamheter

KONCERNENS DOTTERFÖRETAG

Mirovia Nordics AB (Publ)

Mirovia Nordics AB (Publ) ska förvärva entreprenörsdrivna företag som erbjuder nischade IT-tjänster och mjukvarulösningar.

Förvärvade bolag inom Mirovia Nordics AB (Publ)

- Transformant AB, Förvärvades november 2020.
- Bizloop AB, Förvärvades november 2020.
- Lemontree AB, Förvärvades december 2020.
- Sundbom & Partners AB, Förvärvades juli 2021.
- SO4IT AB, Förvärvades juli 2021.
- Svenska Försäkringsfabriken i Umeå AB, Förvärvades september 2021.
- Toppsnamn AB, Förvärvades september 2021.
- Acino, Förvärvades september 2021.
- Traventus, Förvärvades december 2021.
- F Consulting i Sverige AB, Förvärvades juli 2022.
- Rebendo AB, Förvärvades juli 2022.
- Repona AB, Förvärvades juli 2022.
- IT-Huset Holding i Norden AB, Förvärvades augusti 2022.
- Cloudgruppen Sverige AB, Förvärvades augusti 2022.
- Bright Inventions Sp z.o.o., Förvärvades augusti 2022.

Crutiq AB

Crutiq AB verksamhet är att förvärva och utveckla bemannings- och rekryteringsbolag.

Förvärvade bolag inom Crutiq AB

- Needo Recruitment Group AB, Förvärvades april 2022

Plenius by Mirovia AB

Plenius by Mirovia AB är ett svenskt bolag med fokus på att förvärva och utveckla stabila och lönsamma nischföretag i Spanien inom IT-konsultsektorn.

Förvärvade bolag inom Plenius by Mirovia AB

- Controlnet Web S.L, Förvärvades maj 2022
- Inase Informática del Mediterráneo, S.L, Förvärvades maj 2022
- Antartyca Consulting, S.L., Förvärvades maj 2022
- Agrupo Sistemas, S.L., Förvärvades maj 2022
- Mercanza S.L., Förvärvades juli 2022.

Äleven Holding AB

Äleven Holding AB verksamhet är att förvärva och utveckla bolag inom konsultverksamhet inom teknik- och systemutveckling.

Förvärvade bolag inom Äleven Holding AB

- Human Performance Consulting Sverige AB, Förvärvades juni 2021
- Humblestorm Communications AB, Förvärvades december 2021
- Anything Holdings AB, Förvärvades mars 2022
- Våning 18 AB, Förvärvades mars 2022
- Letterhead AB, Förvärvades juni 2022
- NOBL Holding AB, Förvärvades juni 2022.
- Spectrum Digital Solutions AB, Förvärvades juli 2022
- Tänk om Gruppen AB, Förvärvades augusti 2022

UTVECKLING AV VERKSAMHET, STÄLLNING OCH RESULTAT (KONCERNEN)

(MSEK)	2022	2021
Totala intäkter	1 142,5	193,7
Rörelseresultat	21,1	11,7
Resultat före skatt	-46,0	-12,2
Balansomslutning	4 296,8	1 308,2
Medelantalet Anställda	1 057	259

KOMMENTARER TILL VERKSAMHET, RESULTAT OCH STÄLLNING

Intäkter

Intäkterna för 2022 uppgick till 1 142,5 (193,7) MSEK, vilket är en ökning med 490 procent jämfört med tidigare år. Ökningen av intäkter är hänförligt till årets rörelseförvärv och där hälften av årets intäkter härstammar från bolagen som förvärvats under året.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet för helåret uppgick till 21,1 (11,7) MSEK.

Ökning av rörelseresultatet är hänförligt till förvärven av de legala enheter som förvärvats under 2022. Samtidigt har rörelseresultatet belastats med avskrivningar på immateriella tillgångar som identifierats i samband med förvärven, vilket uppgår till 67,1 (13,0) MSEK. Resultatet för 2022 uppgick till -98,3 (-15,6) MSEK varav -77,5 MSEK är hänförlig till kvarvarande verksamhet och -20,8 MSEK är hänförligt till avvecklad verksamhet.

Finansiella intäkter och kostnader

Finansiella intäkter och kostnader uppgick netto till -67,0 (-23,9) MSEK, där förändringen är hänförlig till högre räntekostnader främst till följd av större obligation samt till förvärv och bolag som tillförts koncernen under året.

Skatt

Koncernens effektiva skattesats uppgick till 65 procent.

Lyvia Group AB bildades genom en omorganisering under 2022 och därmed saknas koncernbidragsrätt mellan bolagen. Bolag som förvärvats under perioden har inte varit helägda dotterbolag under hela moderbolagets beskattningår och saknar därför koncernbidragsrätt eller möjlighet till skatteoptimering.

Likviditet och kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick till 20,2 (6,1) MSEK. Förändring av rörelsekapitalet uppgick till 129,3 (8,4) MSEK. Totalt uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till 149,5 (14,5) MSEK.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -968,8 (-681,2) MSEK. Periodens investeringar utgörs primärt av förvärv av dotterbolag.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 1 088,6 (788,0) MSEK, primärt till följd av emittering av ytterligare företagsobligationer, nyemission samt erhållna aktieägartillskott.

Kassaflödet för helårsperioden uppgick därmed till 269,3 (121,3) MSEK. Vid periodens utgång uppgick koncernens likvida medel till 414,1 (162,0) MSEK.

FINANSIELL STÄLLNING

Det egna kapitalet uppgick till 1 174,0 (390,1) MSEK den 31 december 2022. Förändringen är främst hänförlig till erhållna aktieägartillskott under 2022 på totalt 702,4 MSEK kopplat till omorganisationen inom Esmaeilzadeh Holding AB.

Totala tillgångar uppgick den 31 december 2022 till 4 296,8 (1 308,2) MSEK varav tillgångar hänförliga till kvarvarande verksamhet uppgick till 3 605,9 MSEK och tillgångar som innehas för försäljning uppgick till 690,9 MSEK. Ökningen är hänförlig till förvärv och omstrukturering som genomfördes under 2022.

UTVECKLING AV VERKSAMHET, STÄLLNING OCH RESULTAT (MODERFÖRETAGET)

(MSEK)	2022	2021
Totala intäkter	18,2	-
Rörelseresultat	-15,2	-0,1
Resultat före skatt	-0,6	-0,1
Balansomslutning	1 449,2	424,6
Medelantalet Anställda	3	-

Moderföretaget har under 2022 haft ökade rörelsekostnader hänförliga till ökade konsultkostnader och personalkostnader i samband med fler anställda, fler förvärv samt ökade rapporteringskrav. De finansiella intäkterna har ökat med anledning av ökade ränteintäkter hänförliga till koncernföretag.

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Koncernens och moderbolagets väsentliga risk- och osäkerhetsfaktorer inkluderar marknads- och omvärldsrisiker, finansieringsrisiker och risker som rör anställning av personal och bibehållandet av dem.

Risker relaterade till koncernens finansiella situation

I. Risker relaterade till tillgången av kapital

Koncernen är beroende av att eget kapital emitteras eller lån erhålls. Brist på finansiering kan leda till att koncernen inte kan förvärva nya investeringsmål och därigenom fullfölja befintliga eller framtida affärsstrategier, dra nytta av framtida affärsmöjligheter eller svara på konkurrenstryck. För detaljerade upplysningar avseende finansiella instrument och riskhantering, se not 29.

Hantering:

Under 2022 har Lyvia Group AB (publ.)s dotterföretag Mirovia Nordics AB (publ.) utnyttjat obligationens ram och emitterat ytterligare 400 MSEK för att finansiera förvärv. Obligationen är senior säkerställd och löper till en rörlig kupongränta om STIBOR + 8,25 procent.

Äleven Holding AB har under 2022 ökat sin belåning vilket har ökat under 2022 med 261,3 MSEK och en total belåning på 330,1 MSEK.

För att minimera finansieringsrisken, det vill säga att inte erhålla långfristig finansiering, skall Lyvia Group AB (publ.) koncernen upprätthålla god kreditvärdighet samt långfristig finansiering skall upphandlas i god tid innan behov uppstår.

För detaljerade upplysningar avseende finansiella instrument och riskhantering, se not 29.

II. Beroendeställning av dotterbolag

Den kassagenererande verksamheten bedrivs av koncernens dotterbolag. Följaktligen är koncernen beroende av sina dotterbolag för att fullgöra sina finansiella förpliktelser samt för att kunna göra utbetalningar.

Hantering:

För att denna risk ska bli aktuell behöver dotterbolagen sluta generera likviditet alternativt att det införs begränsningar som medför att medel inte kan finansieras mellan MB och dotterbolagen. Sannolikheten för att ovanstående skulle inträffa bedöms som låg.

III. Refinansieringsrisk

Koncernbolagens förmåga att refinansiera sina skuldförbindelser är beroende av förhållandena på kapitalmarknaderna, som kan

vara volatila, och koncernens finansiella ställning vid tidpunkten för refinansiering. I händelse av att en finansiell kris eller nödläge inträffar kan koncernens tillgång till finansiering påverkas negativt.

Hantering:

Risken för kris eller nödläge finns alltid och det medför att koncernen ska vara uppdaterade och förberedda på eventuella händelser som kan inträffa. Det är svårt att påverka kapitalmarknaden och det medför en viss risk, men inte så pass stor att den behöver hanteras på förhand.

Risker relaterade till koncernens bransch, marknad och affärsverksamhet

i. Risker relaterade till identifieringen av lönsamma investeringsmål

Ett misslyckande med att identifiera och investera i attraktiva investeringsmål eller underlåtenhet att ta itu med lämpliga affärsmöjligheter på nya marknader kan leda till att koncernen misslyckas med att följa den önskade eller mest gynnsamma tillväxtstrategin, vilket kan ha negativa effekter på koncernens finansiella ställning och framtidsutsikter. Mindre företag tenderar att ha mindre och mer strömlinjeformade ledningsorganisationer och sådana företag kan i betydande utsträckning vara beroende av sina nyckelpersoner i ledningen som i många fall besitter på omfattande kunskap.

Hantering:

Om koncernen misslyckas med att identifiera investeringsmål som kompletterar befintliga verksamheter inom koncernen, kan det kräva att koncernen delvis ändrar sin affärsmodell för att anpassas till marknadens efterfrågan. Risken gällande beroendeställningen till kompetens hos nyckelpersoner kan minska ifall bolaget förmedlar den omfattade kunskapen hos flertalet inom bolaget. Koncernen arbetar med detta och har för avsikt att införa arbetsmetoder för att förenkla

kunskapsöverföring och därigenom minska risken av beroendeställning till nyckelpersoner.

ii. Risker relaterade till förvärv

Förvärv är föremål för ett antal inneboende risker, bland annat att förväntningar på framtida utveckling eller tillväxt kan visa sig felaktiga, trots att due diligence-åtgärder genomförs, och att viktiga risker, såsom kreditförluster, kundskulder, personalavtal, teknisk expertis, eller oväntade utgifter förbises eller felbedöms, eller att osäkra eller osannolika händelser inträffar som försämrar utsikterna för en viss verksamhet.

Hantering:

Förvärv överlag medför alltid risker och det gäller därför att befinna sig ett steg före, detta görs via tydliga och omfattande due diligence-processer som innefattar ett tydligt sökande tänkbara risker kopplat till det specifika förvärvet och det förvärvade bolagets verksamhet.

iii. Risker relaterade till koncernens kundrelationer

Genom att implementera nya tjänster och förbättra kundernas system och verktyg genom mjukvaruutveckling på outsourcing-basis är koncernen exponerad för ett antal risker kopplat till att kundrelationer kan falla utanför dess direkta kontroll eftersom det operativa arbetet sker genom dotterbolagen. Sådana risker inkluderar förlust av kunder till följd av brister i leveranser där exempelvis implementation av system och mjukvara tar längre tid än planerat, är felaktig, orsakar skador på kundernas andra system eller kostar mer än förväntat. Koncernen är även exponerad för risken att nyckelkunder avbryter relationen vilket innebär att potentiella framtida intäkter går förlorade.

Hantering:

För att minimera risker relaterade till kundrelationer utför koncernen vid förvärven omfattande due-diligence åtgärder som inkluderar en tydlig uppföljning av de

förvärvade bolagens kundrelationer. Det utförs undersökningar gällande vilka potentiella negativa effekter som kan uppstå samt ett arbete för att minimera potentiella förluster av nyckelkunder vid förvärvet.

- iv. *Risker relaterade till faktiska eller upplevda säkerhetssårbarheter i koncernens tjänster och säkerhetskontroller, eller i tjänster och säkerhetskontroller för dess konkurrenter*

Koncernen kan bli föremål för tredjeparts försök och hot kring intrång mot dess kommunikationsplattform, mjukvara, nätverk och datasäkerhet samt övriga potentiella säkerhetsbrister.

Informationstekniksäkerhetshot kan ta därtill olika former, inklusive virus och andra skadliga program.

Hantering:

Koncernen utför en gedigen kontroll av IT-säkerhet under due-diligence processen för att identifiera alla potentiella IT-risker hos de förvärvade bolagen. Koncernen har även för avsikt att införa en policy för att reglera detta.

- v. *Risker relaterade till fel, defekter, förseningar och andra problem som involverar de tekniska system och infrastruktur som koncernen förlitar sig på för de tjänster och lösningar som den tillhandahåller*

Koncernen förlitar sig starkt på sina tekniska system och infrastruktur för att tillhandahålla sina tjänster och lösningar till sina kunder. Skador på eller fel på teknologisystem, infrastruktur eller mjukvara inom koncernen skulle allvarligt störa dess verksamhet.

Hantering:

Koncernen undersöker att det utförs en kontinuerlig uppföljning av system samt att det utförs kontroller av delar som kan medföra risker för fel genom sina omfattande due-diligence processer. Därtill har koncernen för avsikt att skapa struktur i dessa åtgärder genom införandet av policys som reglerar denna typ av risker.

- vi. *Risker relaterade till utveckling och anpassning i relation till ny teknik och infrastruktur och förändringar i kundernas efterfrågan*

För att upprätthålla en framgångsrik affärsutveckling måste koncernen hantera sina tekniska system och infrastruktur och är beroende av att hålla jämna steg med sådana tekniska framsteg förändringar i kundernas behov. Skulle antalet organisationer, i synnerhet stora företag som använder koncernens tjänster som en stor komponent i sina affärssystem öka, kan koncernen behöva göra betydande investeringar för att skala sina teknologisystem och infrastruktur.

Hantering:

Koncernen följer noggrant samt är en del av den tekniska utvecklingen inom koncernens verksamhetsområde. Om koncernen befinner sig långt fram i den tekniska utvecklingen och vågar ta risker för att fortsätta utveckla tekniken anser koncernen att det borde minska risken för att bli föråldrad på marknaden.

- vii. *Tillit relaterade till framgången för koncernens strategiska relationer med tredje part, särskilt dess partnerskap med mjukvaruutvecklare.*

Det finns en risk att koncernen inte kommer att kunna upprätthålla, identifiera eller säkra lämpliga tjänsteleverantörer i framtiden, vilket kan leda till att koncernen inte kan förse kunderna med relevanta produkter och tjänster.

Hantering:

Koncernen arbetar regelbundet med utveckling samt uppföljning för att kunna förse kunderna med relevanta produkter och tjänster.

Legala, regulatoriska och anseende risker

- i. *Risker relaterade till behandling av personuppgifter*

Om koncernen inte följer tillämpliga dataskyddsbestämmelser inklusive GDPR kan det leda till betydande administrativa böter, skadeståndsanspråk och tvister med administrativa organ. Bristande efterlevnad av dataskyddsbestämmelser kan också leda till negativ publicitet och skada på ryktet.

Hantering:

Koncernen följer noggrant tillämpliga databehandlingslagar inklusive EU:s allmänna dataskyddsförordning (EU 2016/679) ("GDPR").

ii. Risker relaterade till koncernens beroende av att skydda dess immateriella rättigheter och tredje parts anspråk avseende kränkningar av immateriella rättigheter

Åtgärder som vidtas för att skydda koncernens immateriella rättigheter kan vara otillräckliga och inte på ett adekvat sätt hindra konkurrenter från att kopiera koncernens tjänster och lösningar, eller självständigt utveckla tjänster och lösningar som är väsentligen likvärdiga eller överlägsna koncernens tjänster och lösningar.

Hantering:

Koncernen är beroende av att skydda sina immateriella rättigheter, såsom kod, varumärken och affärshemligheter. Sådant skydd erhålls genom lagar och avtal med dess kunder, anställda, leverantörer och andra parter.

iii. Risker relaterade till programvara med öppen källkod

Det finns en risk för att licenser för öppen källkod kan tolkas på ett sätt i inhemska eller utländska domstolar som medför oförutsedda villkor eller begränsningar för koncernens förmåga att tillhandahålla eller distribuera sina tjänster eller lösningar. Detta då öppen källkod inte har tolkats av domstol tidigare.

Hantering:

Koncernen arbetar regelbundet och strukturerat i sina due-diligence processer för att minimera risken av att denna typ av risker

hanteras på ett ovarsamt sätt. Koncernen har även för avsikt att införa en policy som avser att minimera exponering av ovanstående risk.

Social risk och förvaltningsrisk

i. Risker relaterade till nyckelpersoner och anställda

Koncernens ledningsgrupp består av ett begränsat antal nyckelpersoner, samt på grund av koncernens verksamhet inom expert-IT-tjänster och mjukvaruutveckling, är koncernen dessutom beroende av kvalificerad arbetskraft, både vad gäller teknisk expertis och i övrigt, inklusive kompetenta mjukvaruutvecklare med detaljerad kunskap om koncernen och branschen.

Hantering:

De arbetar regelbundet med identifiering, rekrytering och utbildning av kvalificerad personal, inklusive due diligence-åtgärder i relation till personal i samband med förvärv (avseende kostnader och uppmärksamhet) vilket är viktigt för upprätthållandet av en hög servicenivå.

Personal

Medelantalet anställda i koncernen uppgick under 2022 till 1 156 (259) varav 1 057 är hänförliga till kvarvarande verksamhet och 99 är hänförliga till avvecklad verksamhet. Av koncernen kvarvarande verksamhet är 1 054 personer anställda i de förvärvade bolagen och 3 personer i moderbolaget. Sammanlagt bestod 37 % av den kvarvarande verksamhetens personalstyrka i koncernen av kvinnor.

Medelantalet anställda i moderbolaget uppgick till 3 (0) under året, varav 0 % kvinnor.

Miljö och hållbarhet

Lyvia Group AB (publ.) arbetar löpande med både interna och externa miljöfrågor. Bolaget bedriver ej tillståndspliktig verksamhet. Lyvia Group AB

(publ.) arbetar för minskad miljöpåverkan genom att effektivisera både inom och med hjälp av IT, genom att tillhandahålla IT-teknik med bra miljöprestanda samt erbjuda molntjänster (SaaS) och andra lösningar för en grönare IT.

Lyvia Group AB (publ.) hållbarhetsarbete är en integrerad del av verksamheten för att aktivt bidra till en hållbar utveckling. Lyvia Group AB (publ.) betraktar samhällets krav enligt lagar och förordningar som minimikrav och bolaget strävar efter ständiga förbättringar för att främja en hållbar utveckling.

Aktier

Vid utgången av året hade bolaget 5 278 340 (281 250) utestående stamaktier motsvarande ett aktiekapital om 0,53 (0,03) MSEK. Se not 17.

Förslag till vinstdisposition

Styrelsen föreslår att till årsstämman förfogande slående vinstmedel (uttryckt i heltal kronor) i moderbolaget disponeras enligt följande

<u>2022-01-01-</u> <u>2022-12-31</u>	<u>SEK</u>
Fri överkursfond	1 419 796 322
Balanserat resultat	-107 346
Årets resultat	-505 342
Summa	1 419 183 634

Styrelsen föreslår att årsstämman 2022 beslutar om:

Styrelsen föreslår att

<u>Balanseras i ny räkning</u>	<u>1 419 183 634</u>
Summa	1 419 183 634

Beträffande moderföretagets och koncernens resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande finansiella rapporter samt noter. Alla belopp uttrycks i miljontals svenska kronor där ej annat anges.

Händelser efter balansdagen

Förvärv av Public-i

Per 3 januari 2023 träffade Mirovia UK LTD, dotterbolag till Mirovia Nordics AB, avtal om att förvärva Public-i, som designar och tillhandahåller teknik till livesändningar. Under 2021 omsatte Public-i 4,5 MGBP.

Förvärv av Digijo Group AB

Den 17e januari förvärvade Äleven AB (indirekt dotterbolag till Äleven Holding AB) 100% av aktierna i Digijo Group AB som i sin tur äger samtliga aktier i Digipartner Sverige AB och Jo Kommunikation AB. Digijo Group AB är en byrågrupp som kombinerar expertis inom webbutveckling, kommunikation och performance marketing.

Förvärv av Mint Media AS

Den 25e januari 2023 tillträdde Äleven AB (indirekt dotterbolag till Äleven Holding AB) som aktieägare i Mint Media AS, som tillhandhåller prenumerations-baserade digitala marknadsföringstjänster.

Försäljning av Eitrium AB med dotterbolag

Den 31 mars såldes Eitrium med dotterföretag för att renodla Lyvia Group AB (publ.) erbjudande till marknaden. Lyvia Group AB (publ.) fokusområden mot Software & Expert Services samt Marketing & Tech skiljer sig från Eitriums produktdominanta marknadserbjudande.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

För räkenskapsår 1 januari 2022 – 31 december 2022

(Belopp i MSEK)	Not	2022-01-01- 2022-12-31	2021-01-01- 2021-12-31
Intäkter	4	1 125,5	193,2
Övriga rörelseintäkter		17,0	0,4
Underkonsulter och liknande resultatposter		-94,3	-16,7
Övriga externa kostnader	5	-315,1	-33,2
Personalkostnader	6	-616,7	-117,5
Avskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar		-95,7	-14,5
Övriga rörelsekostnader		0,4	-
Rörelseresultat		21,1	11,7
Finansiella intäkter	7	72,9	0,3
Finansiella kostnader	8	-139,9	-24,2
Resultat före skatt		-46,0	-12,2
Inkomstskatt	9	-31,5	-3,5
Årets resultat från kvarvarande verksamhet		-77,5	-15,7
<u>Avvecklad verksamhet</u>			
Resultat från avvecklad verksamhet, netto efter skatt		-20,8	-
Årets resultat		-98,3	-15,7
Hänförligt till:			
Moderföretagets aktieägare		-98,3	-15,7
Innehav utan bestämmande inflytande		0	0

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTATET

För räkenskapsår 1 januari 2022 – 31 december 2022

(Belopp i MSEK)	Not	2022-01-01- 2022-12-31	2021-01-01- 2021-12-31
Årets resultat		-98,3	-15,7
Valutakursdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter		16,9	0,1
Årets totalresultat		-81,4	-15,6
Hänförligt till:			
Moderföretagets aktieägare		-81,4	-15,6
Innehav utan bestämmande inflytande		0	0

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Per 31 december 2022

(Belopp i MSEK)	Not	2022-12-31	2021-12-31
Anläggningstillgångar			
Goodwill	10	1 594,1	634,1
Övriga immateriella tillgångar	11	992,7	254,0
Materiella anläggningstillgångar	12	12,7	4,8
Nyttjanderätter	13	82,3	67,2
Andra finansiella anläggningstillgångar		55,1	2,5
Uppskjuten skattefordran		0,8	-
		2 737,7	962,6
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	14	305,1	90,8
Aktuella skattefordringar		0,3	-
Övriga fordringar	15	69,6	23,1
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	16	79,1	69,7
Likvida medel		414,1	162,0
Tillgångar som innehas för försäljning		690,9	-
		1 559,1	345,6
Summa tillgångar		4 296,8	1 308,2
Eget kapital			
Aktiekapital	17	0,5	0,0
Övrigt tillskjutet kapital	18	1 266,8	357,1
Omräkningsreserv		17,0	0,2
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		-110,3	-32,7
		1 174,0	324,6
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare			
Innehav utan bestämmande inflytande		-	65,5
Summa eget kapital		1 174,0	390,1
Långfristiga skulder			
Upplåning	19	902,1	392,1
Leasingskulder	20	50,9	43,7
Uppskjuten skatteskuld	21	221,1	55,4
Avsättningar		0,4	3,7
Övriga finansiella skulder	22	750,1	198,8
		1 924,6	693,7
Kortfristiga skulder			
Upplåning	19	211,3	69,1
Leasingskulder	20	31,1	21,9
Leverantörsskulder		68,8	28,4
Aktuella skatteskulder		30,7	10,7
Övriga finansiella skulder	22	25,3	5,5
Övriga skulder	23	142,3	36,4
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	24	140,0	52,6
Skulder som innehas för försäljning		548,7	-
		1 198,2	224,4
Summa skulder		3 122,8	918,1
Summa eget kapital och skulder		4 296,8	1 308,2

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

Per 31 december 2022

Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare

(Belopp i MSEK)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings-reserver	Balanserade resultat inklusive periodens resultat	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa Eget Kapital
Utgående balans per 31 december 2021	0,0	357,1	0,1	-32,7	65,6	390,1
Periodens resultat				-98,3		-98,3
Övrigt totalresultat			16,9			16,9
Summa totalresultat	-	-	16,9	-98,3	-	-81,35
Transaktioner med ägare:						
Aktieägartillskott		702,4				702,4
Nyemission av stamaktier	0,5					0,5
Överkursfond		278,1				278,1
Teckningsoptioner		15,6				15,6
Omvärdering av skulder till innehav				-29,6		-29,6
Utan bestämmande inflytande						
Förvärv av minoritetsintresse		15,3		50,2	-65,55	-
Effekt av omstrukturering		-101,8				-101,8
Summa transaktioner med aktieägare	0,5	909,6	-	20,6	-65,55	865,2
Utgående balans per 31 december 2022	0,5	1 266,8	16,9	-110,3	-	1 174,0

(Belopp i TSEK)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings-reserver	Balanserade resultat inklusive periodens resultat	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa Eget Kapital
Ingående balans 2021. Justerad för bildande av koncern	0,0	273,6		-8,4	65,6	330,8
Periodens resultat				-15,6		-15,6
Övrigt totalresultat			0,1			0,1
Summa totalresultat	-	-	0,1	-15,6	-	-15,5
Transaktioner med ägare:						
Aktieägartillskott		83,5				83,5
Värdet förändring skuldförd köpeskilling				-8,6		-8,6
Summa transaktioner med aktieägare	-	83,5	-	-8,6	-	74,9
Utgående balans per 31 december 2021	0,0	357,1	0,1	-32,7	65,6	390,1

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

För räkenskapsår som avslutades 31 december 2022

(Belopp i MSEK)	Not	2022	2021
		12 mån jan-dec	12 mån jan-dec
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Rörelseresultat		21,1	11,8
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet:			
Avskrivningar		95,7	14,5
Avsättningar		0,8	-0,8
Aktierelaterade ersättningar till anställda		59,4	-
Diskontering villkorad köpeskilling		8,4	0,8
Övrigt		-2,9	4,2
Erhållen ränta		7,4	0,3
Erlagd ränta		-133,6	-15,4
Betald skatt		-36,1	-9,3
Kassaflöde från den löpande verksamheten innan förändring av rörelsekapital		20,2	6,1
förändring av rörelsekapital			
Ökning (-) / Minskning (+) av kundfordringar		-44,5	-26,6
Ökning (+) / Minskning (-) av leverantörsskulder		-56,2	1,9
Ökning (+) / Minskning (-) av övriga skulder/övriga fordringar		166,4	66,2
Ökning (+) / Minskning (-) av interimsskulder/interimsfordringar		63,6	-33,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten		149,5	14,5
Investeringsverksamheten			
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		2,2	0,0
Investeringar i andra värdepapper		-11,1	-1,5
Investeringar i dotterföretag efter avdrag för förvärvade likvida medel	26	-989,3	-679,7
Försäljning av andelar i dotterföretag		29,4	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-968,8	-681,2
Finansieringsverksamheten			
Upptagna lån	29	500,7	311,4
Andra finansiella skulder		24,6	64,2
Amortering av leasingskulder	20	-24,8	-6,0
Erhållen likvid från nyemission		252,1	19,3
Minoritetsintresse		-30,8	-
Aktieägartillskott		366,8	399,1
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		1 088,6	788,0
Periodens kassaflöde		269,3	121,3
Likvida medel vid periodens början		162,0	40,7
Likvida medel avseende avvecklad verksamhet	22	-18,4	-
Valutakursdifferens likvida medel		1,2	-
Likvida medel vid periodens slut		414,1	162,0

KONCERNENS NOTER

1. ALLMÄN INFORMATION

Lyvia Group AB (Publ) med organisationsnummer 559290-4089 är ett aktiebolag registrerat i Sverige med säte i Stockholm. Lyvia Group AB (Publ) är dotterföretag till Esmaeilzadeh Holding AB med organisationsnummer 559242-7388, med säte i Stockholm vars moderbolag är Dr. Saeid AB med organisationsnummer 559132-0337 med säte i Stockholm. Adressen till huvudkontoret är Strandvägen 5A, 114 51 Stockholm.

Lyvia Group AB (publ)s verksamhet består i att investera i och utveckla andra bolag. Lyvia Group AB är en europeisk koncern som investerar i entreprenörsledda bolag som erbjuder teknologibaserade lösningar genom tre vertikaler. De är SaaS plattformar, mjukvara och IT-tjänster samt konsulttjänster inom digital marknadsföring och andra kreativa lösningar. De finansiella rapporterna presenteras i miljontal svenska kronor (MSEK).

2. KONCERNENS TILLÄMPADE REDOVISNINGSPRINCIPER

Detta är Lyvia Group AB (Publ) första koncernredovisning som har upprättats i enlighet med de av EU godkända International Financial Reporting Standards (IFRS). Vidare tillämpar koncernen Årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1, Kompletterande redovisningsregler för koncerner.

Koncernen uppstod under maj 2022 i samband med omorganisation av Esmaeilzadeh Holding AB. Den historiska finansiella informationen för Lyvia för år 2021 och 2022 innan omorganisationen presenteras som kombinerade finansiella rapporter. Bildandet av Lyvia-koncernen under 2022 omfattade transaktioner mellan enheter som var under gemensam kontroll via Dr Saeid AB:s ägande. Eftersom redovisning av dessa transaktioner inte regleras av någon IFRS-standard tillämpades en lämplig redovisningsprincip för historisk finansiell information i enlighet med

IAS 8 Redovisningsprinciper, ändringar i uppskattningar samt fel. En lämplig och etablerad metod är att använda det tidigare redovisade värdet (det tidigare företagens redovisningsgrund) vilket är den princip som Lyvia har tillämpat. I korthet innebär det att tillgångar och skulder för de enheter som ingår i Lyvia-koncernen har aggregerats och redovisats utifrån de redovisade värdena som de representerar i Dr Saeid-koncernen, s.k. predecessor approach.

Grunder för upprättade av redovisningen

Under maj 2022 överförde Esmaeilzadeh Holding AB, Lyvia Group ABs moderföretag, Eitrium AB (med dotterbolag), Äleven Holding AB (med dotterföretag), Crutiq AB och Kaperia AB genom ovillkorade aktieägartillskott till Lyvia Group Holding AB som är dotterbolag till Lyvia Group AB. Lyvia Grops ABs ultimata moderbolag Dr. Saeid AB har bestämmande inflytande över överförda enheter före och efter transaktionen. Transaktionen har således skett mellan parter som står under samma bestämmande inflytande. Ett rörelseförvärv mellan företag under samma bestämmande inflytande är ett rörelseförvärv där det ytterst är samma part eller parter som har ett bestämmande inflytande över samtliga sammanslagna företag eller verksamheter/rörelser både före och efter rörelseförvärvet, och att bestämmande inflytande inte är av tillfälligt slag. IFRS innehåller ingen vägledning om redovisning av rörelseförvärv av företag under samma bestämmande inflytande. I avsaknad av en IFRS som särskilt gäller en transaktion ska företagsledningen använda sin bedömning vid utveckling och tillämpning av en redovisningsprincip (i enlighet med IAS 8 Redovisningsprinciper, ändringar i uppskattningar samt fel) som leder till information som är relevant för användarnas ekonomiska beslutsfattande samt är tillförlitlig. En lämplig och etablera metod som ledningen anser vara relevant och tillförlitlig är att lägga samman de enheter som bildar Lyvia-koncernen.

Transaktionen redovisas på så sätt att tillgångar och skulder redovisas i Lyvia-koncernen till de värden som återfinns i Esmailzadeh Holding ABs årsredovisning för 2021 i enlighet med IFRS 1.D16 a) då Lyvias datum för övergång till IFRS styr de koncernmässigt redovisade IFRS-värdena för Eitrium-koncernen, Äleven-koncernen samt Crutiq AB och Kaperia AB. Mot bakgrund av att Lyvia Group AB koncernen är en fortsättning på överförda enheter och den ytterst kontrollerande parten är densamma före som efter transaktionen, har koncernredovisningen omräknats när det gäller perioder före transaktionen. Detta för att återspegla transaktionen som om den hade ägt rum i början av den tidigaste period som presenteras i koncernredovisningen oberoende av den faktiska transaktionsdagen för transaktionen mellan parter som står under samma bestämmande inflytande.

Överförda enheter inkluderas alltså i Lyvia Group ABs koncernredovisning från den senare tidpunkten av 1 januari 2021 och den tidpunkt Dr. Saeid AB direkt eller indirekt erhåller kontroll över de överförda bolagen.

Den 1 juli 2022 överförde Lyvia Group AB (Publ)s moderföretag Esmailzadeh Holding AB Plenius by Mirovia AB (med dotterbolag).

Nya eller ändrade standarder och tolkningar

Nya eller ändrade standarder och tolkningar som inte trätt i kraft bedöms inte medföra några betydande effekter på koncernens finansiella rapporter.

Värderingsgrund

Tillgångar och skulder redovisas i koncernredovisningen utifrån anskaffningsvärde, förutom för vissa finansiella instrument som värderas till verkligt värde t.ex. tilläggsköpeskillningar och sälloptioner. Nedan beskrivs de väsentliga redovisningsprinciper som tillämpats.

Koncernredovisning

Koncernredovisningen omfattar företagets finansiella rapporter och de enheter (dotterföretag) som företaget har bestämmande inflytande över. Bestämmande inflytande uppnås när koncernen:

- har inflytande över investeringsobjektet;
- är exponerad, eller har rätt, till rörlig avkastning från sitt engagemang i investeringsobjektet; och
- kan använda sitt inflytande till att påverka sin avkastning.

Koncernen gör en ny bedömning av huruvida bestämmande inflytande föreligger om fakta och omständigheter tyder på förändringar av en eller flera av de tre kriterierna för bestämmande inflytande ovan.

Ett dotterföretag konsolideras när företaget får bestämmande inflytande över dotterföretaget och upphör när företaget förlorar bestämmande inflytande över dotterföretaget. Resultat från förvärvade respektive avyttrade dotterföretag inkluderas i resultatet från den dag då företaget får bestämmande inflytande över dotterföretaget respektive till den dag som bestämmande inflytande över dotterföretaget upphör.

I de fall förvärvet inte avser 100 % av dotterföretaget uppkommer innehav utan bestämmande inflytande. Vid förvärv där innehavaren utan bestämmande inflytande har en option att sälja sitt aktieinnehav till koncernen vid en framtida tidpunkt, redovisar dock koncernen inte något innehav utan bestämmande inflytande eftersom den skuld som ska redovisas för den utställda optionen bokas mot innehav utan bestämmande inflytande i eget kapital per förvärvstillfället.

Vid behov justeras dotterföretagens finansiella rapporter för att anpassa de redovisningsprinciper som används till koncernens redovisningsprinciper. Alla koncerninterna tillgångar och skulder, eget kapital, intäkter, kostnader och kassaflöden som rör transaktioner mellan företag inom koncernen är eliminerade i konsolideringen.

Omräkning av utländsk valuta

Poster som ingår i de finansiella rapporterna för de olika enheterna i koncernen är de värderade i den valuta som används i den ekonomiska miljö där respektive företag huvudsakligen är verksamt (funktionell valuta). I koncernredovisningen används svenska kronor (SEK), som är moderföretagets redovisningsvaluta.

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen eller den dag då posterna omvärderas. Valutakursvinster och förluster som uppkommer vid betalning av sådana transaktioner och vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs, redovisas i resultaträkningen. Valutakursdifferenser redovisas i rörelseresultatet till den del de avser operativa mellanhavanden och i övrigt i finansnettot.

Rörelseförvärv

Rörelseförvärv redovisas enligt förvärvsmetoden. Den ersättning som överförs vid ett rörelseförvärv värderas till verkligt värde, som beräknas som summan av de verkliga värdena av de tillgångar som överlåts av förvärvaren per förvärvs-tidpunkten, de skulder som förvärvaren ådrar sig till tidigare ägare av det förvärvade företaget och de eget kapitalandelar som emitteras av förvärvaren. Undantag är bolagen som omorganiserar inom ramen för common control i enlighet med IFRS 3 då de inte utgör rörelseförvärv i och med samma ägarstruktur. Förvärvsrelaterade kostnader redovisas i resultatet när de uppstår.

Per förvärvstidpunkten värderas de förvärvade identifierbara förvärvade tillgångarna och övertagna skulderna till verkligt värde.

Goodwill beräknas som skillnaden mellan den överförda ersättningen, beloppet för eventuella innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget, det verkliga värdet på förvärvarens tidigare eget kapitalandelar i det förvärvade företaget (om tillämpligt) och nettot per förvärvstidpunkten av beloppen för de identifierbara förvärvade tillgångarna och övertagna skulderna.

Om den första redovisningen av ett rörelseförvärv är ofullständig i slutet av den rapportperiod i vilken förvärvet sker redovisar förvärvaren i sina finansiella rapporter preliminära belopp för de poster för vilka redovisningen är ofullständig.

Under värderingsperioden justerar förvärvaren retroaktivt de preliminära belopp eller redovisar tillkommande tillgångar och skulder, för att återspegla ny information om de fakta och omständigheter som förelåg per förvärvstidpunkten och som, om de hade varit kända, hade påverkat beräkningen av de belopp som redovisades per den tidpunkten.

Goodwill

Goodwill värderas och redovisas initialt enligt ovan.

Goodwill skrivs inte av utan prövas för nedskrivningsbehov minst årligen. När nedskrivningsbehov prövas fördelas goodwill på kassagenererande enheter som väntas bli gynnade av synergierna från förvärvet. I Lyvia Group finns tre kassagenererande enheter, Mirovia Nordics, Eitrium samt Åleven. En kassa-genererande enhet till vilken goodwill har fördelats prövas avseende nedskrivningsbehov årligen, samt närhelst det finns en indikation på att enheten kan behövas skrivas ned. Om enhetens återvinningsvärde är lägre än enhetens redovisade värde, fördelas nedskrivningen först genom att minska det redovisade värdet för goodwill som hänförs till enheten och sedan minska övriga tillgångar proportionellt baserat på det redovisade värdet för varje tillgång i enheten. Återvinningsvärdet är det högre av dess verkliga värde minus försäljnings-kostnader och dess nyttjandevärde. En redovisad nedskrivning av goodwill återförs inte i efterföljande period.

Vid avyttring av en kassagenererande enhet, inkluderas goodwill hänförlig till den kassagenererande enheten i vinsten/förlusten vid avyttringen.

Avyttringsgrupper som innehas för försäljning och avvecklade verksamheter

Klassificering som en avvecklad verksamhet sker vid avyttring eller vid en tidigare tidpunkt då verksamheten uppfyller kriterierna för att klassificeras som innehav för försäljning.

Avyttringsgrupper klassificeras som tillgångar som innehas för försäljning när deras redovisade värde huvudsakligen kommer att återvinnas genom en försäljningstransaktion och en försäljning anses mycket sannolik. Avyttringsgrupper som innehas för försäljning värderas till det lägsta av redovisat värde och verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader. Tillgångar i en avyttringsgrupp som innehas för försäljning redovisas separerade från andra tillgångar i balansräkningen. Skulderna hänförliga till en avyttringsgrupp som innehas för försäljning presenteras separerade från andra skulder i balansräkningen.

Resultat efter skatt från avvecklad verksamhet redovisas på egen rad i resultaträkningen, skilt från kvarvarande verksamhet. När en verksamhet klassificeras som avvecklad ändras utformningen av jämförelseårets resultaträkning så att resultaträkningen redovisas som om den avvecklade verksamheten hade avvecklats vid ingången av jämförelseåret. Utformningen av balansräkningen ändras inte på motsvarande sätt

En avvecklad verksamhet är en del av ett företag som antingen har avyttrats eller är klassificerad som att den innehas för försäljning och som utgör en självständig väsentlig rörelsegren. Se not 22 för separat finansiella rapporter avseende avyttringsgrupper som innehas för försäljning och avvecklande verksamheter.

Säljoptioner och köpoptioner att förvärva innehav utan bestämmande inflytande

I samband med förvärv har koncernen ställt ut optioner till innehavare utan bestämmande inflytande som ger dessa rätt att kräva att koncernen köper deras innehav vid en framtida tidpunkt. Koncernen innehar i vissa fall även köpoptioner som ger Lyvia rätten att vid en framtida tidpunkt köpa innehav utan

bestämmande inflytande. Utställda säljoptioner till innehavare utan bestämmande inflytande ger upphov till en finansiell skuld, vilken värderas till det diskonterade nuvärdet av det bedömda framtida lösenbeloppet. Skuldens värde reducerar innehav utan bestämmande inflytande i koncernens eget kapital, då andelarna anses förvärvade. I efterföljande perioder redovisar koncernen således inte något innehav utan bestämmande inflytande för dessa enheter och resultatet hänförs i sin helhet till moderföretagets aktieägare. Eventuella omvärderingar av skulderna redovisas direkt i eget kapital. Utdelning som lämnas till innehavare utan bestämmande inflytande för vilka innehavet bokats bort i enlighet med ovan, redovisas trots det som "Utdelning till innehavare utan bestämmande inflytande" i koncernens rapport över förändringar i eget kapital. Utdelningen redovisas då mot eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare.

Utöver köp- och säljoptionerna finns en paragraf om aktiebyte i vilken, givet en exit, dotterbolagets moderbolag har en rätt att förvärva minoritets-ägarnas aktier mot reglering i sina egna aktier. Aktiebytet är en option att konvertera preferens-aktier i ett dotterföretag mot ett rörligt antal av bolagets egna stamaktier vilket redovisas som en skuld på grund av att antalet aktier är rörligt. Skulden redovisas till det belopp som preferensaktierna bedöms vara värda (vilket motsvarar värdet på stamaktierna) vid den framtida tidpunkten då optionen används.

Intäktsredovisning

Intäkter värderas baserat på avtalet med kund och motsvarar den ersättning som koncernen förväntar sig ha rätt till i utbyte mot att överföra utlovade varor eller tjänster exklusive mervärdeskatt. Koncernen redovisar en intäkt när kontrollen av en vara eller tjänst överförs till en kund.

Koncernen redovisar i huvudsak intäkter från följande intäktsströmmar:

Rekryteringstjänster

Koncernen erbjuder tjänster inom rekrytering, konsultinhyrning och interim.

Intäkterna utgörs av antingen av ett fastställt arvode innan påbörjad rekryteringsprocess dock förekommer även ett rörligt arvode kopplat till kandidatens årslön och intäkten blir då justerad när kandidaten signar anställningsavtalet. Intäkter redovisas i tre faser. Först en avgift vid påbörjandet av rekryterings-processen, sedan vid presentation av kandidat och slutligen vid signat anställningsavtal.

Konsulttjänster

Koncernen erbjuder konsulttjänster inom verksamhetskritiska områden. Ersättningen är rörlig och baseras normalt på antal levererade konsulttimmar och avtalsenligt pris per timme. Intäkter från konsulttjänster redovisas över tid i den period tjänsten levereras till kunden.

Funktionsavtal

Funktionsavtal är normalt avtal där Koncernen åtar sig att ersätta en funktion hos kunden såsom testfunktion för en eller flera programvaror, helpdesk eller förvaltning av en eller flera automationer under en viss period. Ersättningen är normalt fast och betalas månatligen. Intäkter från funktionsavtal redovisas över tid linjärt under avtalsperioden.

Mjukvara

Intäktsströmmen mjukvara består av intäkter från Software as a Service (SaaS) och provision på försäljning av programvaror. Tillämpade redovisningsprinciper följer nedan.

Software as a Service

Koncernen erbjuder kunder åtkomst till en plattform. Ersättningen är rörlig och normalt kopplad till kundens användning av plattformen, som exempelvis antal inkomna fullmakter eller filer. Intäkter från SaaS redovisas över tid linjärt under avtalsperioden. Ledningen beaktar begränsnings-regeln för rörliga ersättningar och redovisar intäkten när osäkerheten som förknippas med den rörliga ersättningen upphör vilket normalt infaller vid den tidpunkt kunden använder programvaran vilket ger Koncernen rätt till ersättning.

Provision vid försäljning av programvaror

Koncernen erhåller en provisionsintäkt vid förmedling av externa programvaror till kunder. Intäkten redovisas vid den tidpunkt Koncernen förmedlar affären mellan kunden och programvaruleverantören. Ersättningen är oftast kopplat till antal användare i programvaran under en månad och erhålls månadsvis.

Vissa avtal gäller tills vidare och innehåller en rättighet för båda parter att säga upp avtalet 30 dagar innan nästa faktureringsperiod utan avgift. Beaktat att parterna kan säga upp avtalet utan avgifter bedömer Koncernen avtalslängden till 30 dagar och att ett nytt avtal med kunder därmed uppstår kommande månad om ingen part väljer att säga upp avtalet.

Lyvia Group AB (Publ) bedömer att koncernen inte kontrollerar programvaran innan den överförs till kunden utan bedöms vara ombud/agent i arrangemanget vilket medför att kostnader från programvaruleverantören redovisas som en minskad intäkt.

Programvaran levereras av programvaruleverantören till kunden. I vissa avtal åtar sig Koncernen att implementera programvaran hos kunden. Implementeringstjänsten medför inte att programvaran väsentligt ändras eller anpassas.

Implementeringstjänsten bedöms vara ett separat prestationsåtagande (från förmedlingen av den externa programvaran) och kategoriseras som konsulttjänster enligt ovan beskrivning.

I vissa avtal säljer Lyvia hårdvara från tredjeparts till kunder. Hårdvaran skickas direkt från tredjeparts (leverantören av hårdvaran) till kunderna. Lyvia bedöms inte ha någon lagerrisk för hårdvaran innan eller efter hårdvaran överförs till kunderna och bedöms heller inte bära huvudansvaret för leveransen av hårdvaran till kunderna eller att hårdvaran fungerar enligt vad som är överenskommet. Lyvia bedöms inte kontrollera hårdvaran innan den överförs till kunden utan bedöms vara ombud/agent i arrangemanget. Det medför att karaktären på intäkts-strömmen är att förmedla hårdvara från hårdvaruleverantörer till kunder. Kostnader från hårdvaruleverantörer till kunder.

leverantörer redovisas som en minskad intäkt, vilket innebär att skillnaden mellan det belopp Lyvia har rätt att fakturera kunderna för hårdvaran och kostnader från hårdvaru-leverantörer är Koncernens provision som redovisas som intäkt vid den tidpunkt Lyvia förmedlar affären mellan kunden och hårdvaru-leverantören, vilket normalt inträffar i nära anslutning till att hårdvaran levereras till kunden.

Produkter

Koncernen säljer produkter inom metall, plast, rep och andra textilprodukter. Försäljning av produkter redovisas som intäkter när kontrollen över produkterna har överförts till kunden, baserat på överenskomna fraktvillkor. Vissa avtal med kunder innehåller även rörliga ersättningar i form av volymrabatter där transaktionspriset är beroende på framtida försäljning till kunderna. Historiska data används för att uppskatta volymrabatternas förväntade värde och intäkter redovisas endast i den utsträckning som det är mycket sannolikt att en väsentlig återföring inte uppstår. En skuld redovisas för förväntade volymrabatter i förhållande till försäljningen till och med balansdagen. Koncernen erbjuder kunder ingen returrätt av produkter. Produktgarantier redovisas i enlighet med IAS 37. Avsättning för produkt-garantier uppgår till ett immateriellt belopp och har därför inte redovisas.

Betalningsvillkor - Tjänster

Ersättning från Koncernens olika intäktsströmmar erhålls normalt månadsvis i efterskott och Koncernen redovisar en avtalstillgång under den period som tjänsterna utförs för att representera Koncernens rätt till ersättning för de tjänster som överförts till dags datum. Om erhållna betalningar överstiger redovisade intäkter, redovisas en avtalsskuld.

Betalningsvillkor – Produkter

Ersättning från koncernens olika intäktsströmmar erhålls normalt i efterskott när respektive prestationsåtagande är uppfyllt. En fordran redovisas i koncernen när produkterna levereras till kunden eftersom detta representerar den tidpunkt då rätten

till ersättningen blir ovillkorlig, eftersom endast pengars tidsvärde krävs innan betalning av ersättningen ska ske. Även ersättning i förskott förekommer, men bedöms ej som betydande sett till hela koncernen.

Återstående prestationsåtaganden

Lyvia Group AB (publ.) tillämpar undantaget att inte lämna information om återstående prestationsåtaganden för de avtal som har en förväntad löptid på under ett år från bokslutsdagen.

Leasing

Koncernen som leasingtagare

Koncernen bedömer om avtalet är, eller innehåller, ett leasingavtal när avtalet ingås. Koncernen redovisar en nyttjanderätt med tillhörande leasingkulld för samtliga leasingavtal där Koncernen är leasingtagare. Koncernen har valt att tillämpa undantagen för korttidsleasingavtal (avtal klassificerade som leasing med en leasingperiod under 12 månader) och leasingavtal av lågt värde.

Leasingkulden värderas initialt till nuvärdet av de leasingavgifter som inte betalats vid inledningsdatumet, diskonterat med användning av leasingavtalets implicita ränta, om denna räntesats lätt kan fastställas. Om denna räntesats inte lätt kan fastställas används leasetagarens marginella låneränta. Den marginella låneräntan är den räntesats som leasetagaren skulle behöva betala för en finansiering genom lån under en motsvarande period, och med motsvarande säkerhet, för nyttjanderätten av en tillgång i en liknande ekonomisk miljö.

Leasingavgifter som inkluderas i värderingen av leasingkulden omfattar:

- fasta avgifter (inklusive till sin substans fasta avgifter, med avdrag för eventuella förmåner i samband med teckning av leasingavtal, och
- variabla leasingavgifter som beror på ett index eller ett pris, initialt värderade med hjälp av det index eller det pris som gällde vid inledningsdatumet.

Variabla leasingavgifter som inte beror på ett

index eller ett pris inkluderas inte i värderingen av leasingkulden eller nyttjanderätten. Dessa hänförliga betalningar redovisas som en kostnad i den period som den händelse eller förhållande som ger upphov till dessa betalningar uppstår och inkluderas i "Övriga externa kostnader" i resultatet.

Som en praktisk lösning tillåter IFRS 16 att inte skilja icke-leasingkomponenter från leasingkomponenter, och i stället redovisa varje leasingkomponent och alla tillhörande icke-leasingkomponenter som en enda leasingkomponent. Koncernen har valt att inte använda denna praktiska lösning.

Leasingkulden redovisas som en separat post i koncernens rapport över finansiell ställning. Efter inledningsdatumet värderas leasingkulden till nuvärde genom användning av effektivräntemetoden.

Koncernen omvärderar leasingkulden (och göra en motsvarande justering av nyttjanderätten) om antingen:

- Leasingperioden förändras eller om bedömningen av en option att köpa den underliggande tillgången förändras, i vilket fall leasingkulden måste omvärderas genom diskontering av de ändrade leasingavgifterna med användning av en ändrad diskonteringsränta.

- Leasingavgifterna förändras till följd av ändringar i ett index eller ett pris eller om det sker en förändring i de belopp som förväntas betalas ut enligt en restvärdesgaranti, i vilka fall leasingkulden omvärderas genom diskontering av de ändrade leasingbetalningarna med användning av den initiala diskonteringsräntan (såvida inte leasingbetalningarna förändras på grund av en förändring i den rörliga räntan, i vilket fall en ändrad diskonteringsränta ska användas).

- En ändring av leasingavtalet som inte redovisas som ett separat leasingavtal, i vilket fall leasingkulden omvärderas genom att diskontera de ändrade leasingavgifterna med en ändrad diskonteringsränta.

Nyttjanderätter värderas initialt till anskaffningsvärde, vilket består av leasingkuldens initiala värde med tillägg för leasingavgifter som betalats vid eller före inledningsdatumet. Därefter värderas de till anskaffningsvärdet efter avdrag för

ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar.

Nyttjanderättigheter skrivs av under det kortare av leasingperioden och den underliggande tillgångens nyttjandeperiod. Om leasingavtalet överför äganderätten till den underliggande tillgången till koncernen eller om anskaffningsvärdet för nyttjanderätten återspeglar att koncernen kommer att utnyttja en option att köpa, skrivs den hänförliga nyttjanderätten av under den underliggande tillgångens nyttjandeperiod. Avskrivning påbörjas vid leasingavtalets inledningsdatum.

Nyttjanderätterna redovisas som en separat post i koncernens rapport över finansiell ställning.

Kostnader för pensioner och ersättning vid uppsägning

Koncernen har enbart avgiftsbestämda pensionsplaner. Betalning till en avgiftsbestämd pensionsplan redovisas som en kostnad när de anställda har utfört tjänsterna som ger dem rätt till avgifterna.

Övriga kortfristiga och långfristiga ersättningar till anställda

En skuld redovisas för ersättning till anställda avseende löner, betald semester och betald sjukfrånvaro från den anställdas tjänstgöring under innevarande period till det ej diskonterade beloppet av ersättningen som förväntas betalas i utbyte för dessa tjänster.

Skatt

Inkomstskattekostnaden utgörs av summan av aktuell skatt och uppskjuten skatt.

Aktuell skatt

Aktuell skatt är skatt som ska betalas avseende aktuellt år, med tillämpning av de skattesatser som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen. Till aktuell skatt hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder. Den aktuella skatten baseras på den bästa uppskattningen av skatter som kommer att betalas eller erhållas och

inkluderar eventuella osäkerheter avseende skattemässig hantering.

En skuld redovisas för de fall där en beskattning bedöms osäker men det bedöms vara troligt för ett framtida utflöde av medel till en skattemyndighet. Skulden värderas genom den bästa uppskattningen av beloppet som förväntas betalas.

Uppskjuten skatt

Uppskjuten skatt redovisas enligt balansräkningsmetoden. Uppskjutna skatteskulder redovisas för i princip alla skattepliktiga temporära skillnader, och uppskjutna skattefordringar redovisas i princip för alla avdragsgilla temporära skillnader i den omfattning det är sannolikt att beloppen kan nyttjas mot framtida skattepliktiga överskott. Uppskjutna skatteskulder och skattefordringar redovisas inte om de temporära skillnaderna är hänförliga till den första redovisningen av goodwill eller den första redovisningen av en tillgång eller skuld (som inte är ett rörelseförvärv) och vid tidpunkten för transaktionen, varken påverkar redovisat eller skattepliktigt resultat.

Det redovisade värdet på uppskjutna skattefordringar prövas vid varje rapportperiod slut och minskas till den del det inte längre är sannolikt att tillräckliga skattepliktiga överskott kommer att finnas tillgängliga för att realisera, helt eller delvis den uppskjutna skattefordran.

Uppskjuten skatt beräknas enligt de skattesatser som förväntas gälla för den period då tillgången återvinns eller skulden regleras, baserat på de skattesatser och skatteregler som har beslutats eller är i praktiken beslutade per rapportperiodens slut.

Värderingen av uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar ska baseras på hur företaget per rapportperiodens slut förväntar sig att återvinna eller reglera det redovisade värdet för motsvarande tillgång eller skuld.

Uppskjutna skattefordringar och skatteskulder nettoredovisas då det föreligger en legal rätt att kvitta aktuella skattefordringar mot aktuella skatteskulder och de hänför sig till inkomstskatt debiterade av samma skattemyndighet och då koncernen har för

avsikt att reglera aktuella skattefordringar och skulder med ett nettobelopp.

Aktuell skatt och uppskjuten skatt för året

Aktuell skatt samt uppskjuten skatt redovisas i resultatet, förutom när de är hänförligt till poster som redovisas i övrigt totalresultat eller direkt i eget kapital, i vilket fall aktuell och uppskjuten skatt redovisas i övrigt totalresultat eller direkt i eget kapital.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och ackumulerade nedskrivningar.

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod.

Inventarier, verktyg och installationer 5 år.

De bedömda nyttjandeperioderna, restvärden och avskrivningsmetod utvärderas vid varje rapportperiods slut, förändringar i uppskattning redovisas framåtriktat.

En materiell anläggningstillgång tas bort från balansräkningen vid utrangering eller avyttring eller när inga framtida ekonomiska fördelar bedöms uppkomma från nyttjandet av tillgången. Den vinst eller förlust som uppkommer vid avyttring eller utrangering av en tillgång utgörs av skillnaden mellan försäljningspris och redovisat värde på tillgången och redovisas i resultatet.

Immateriella tillgångar

Internt upparbetade immateriella tillgångar – utgifter för forskning och utveckling

Utgifter för forskning kostnadsförs i den period de uppkommer.

En internt upparbetad immateriell tillgång som uppstår genom utveckling, eller i utvecklingsfasen av ett internt projekt, tas upp som tillgång i rapporten över finansiell ställning endast om ett företag kan påvisa att samtliga av de nedanstående förutsättningar är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt för företaget att färdigställa den immateriella tillgången så att

den kan användas eller säljas.

- Företagets avsikt är att färdigställa den immateriella tillgången och använda eller sälja den.

- Företaget har förutsättningar att använda eller sälja den immateriella tillgången.

- Företaget visar hur den immateriella tillgången kommer att generera sannolika framtida ekonomiska fördelar.

- Det finns adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella tillgången.

- Företaget kan på ett tillförlitligt sätt beräkna de utgifter som är hänförliga till den immateriella tillgången under dess utveckling.

Anskaffningsvärdet för internt upparbetade immateriella tillgångar är summan av de utgifter som uppkommer från och med den tidpunkt då den immateriella tillgången först uppfyller kriterierna i punkterna ovan. Om det inte är möjligt att redovisa någon internt upparbetad immateriell tillgång redovisas utgifterna för utveckling som kostnad i den period de uppkommer.

Efter första redovisningstillfället, redovisas de internt upparbetade immateriella tillgångarna till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och ackumulerade nedskrivningar. Avskrivning påbörjas när tillgången kan användas, det vill säga när den befinner sig på den plats och i det skick som krävs för att kunna använda den på det sätt som företagsledningen avser.

Immateriella tillgångar som förvärvats i ett rörelseförvärv

Immateriella tillgångar förvärvade i ett rörelseförvärv redovisade skilt från goodwill redovisas vid första redovisningstillfället till verkligt värde vid förvärvstidpunkten (vilket utgör anskaffningsvärdet). Efter första redovisningstillfället redovisas immateriella tillgångar förvärvade i ett rörelseförvärv till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Koncernen har identifierat varumärke, kundrelationer, kundkontrakt, know-how och utvecklad teknologi.

Nyttjandeperioden för kundrelationer har bedömts till 10 år, förutom hos Needo Recruitment Group AB där nyttjandeperioden för kundrelationer bedömts till 30 år.

Nyttjandeperioden för know-how och utvecklad teknologi har bedömts till 5 år.

Nyttjandeperioden för kundkontrakt bedöms 3-4 år och nyttjandeperioden för varumärken har bedömts obestämbar och prövas årligen. Givet fortsatta investeringar och underhåll av varumärken för respektive enhet samt de medföljande ekonomiska fördelarna kopplade till användandet av tillgången är antagandet att livslängden är obestämmd för varumärken.

Borttagande av en immateriell tillgång

En immateriell tillgång tas bort från rapporten över finansiell ställning vid utrangering eller avyttring, eller när inga framtida ekonomiska fördelar väntas från användning eller avyttring av tillgången. Den vinst eller förlust som uppkommer när en immateriell tillgång tas bort från rapporten över finansiell ställning, beräknas som skillnaden mellan försäljningspris och tillgångens redovisade värde, redovisas i resultatet.

Nedskrivning av materiella och immateriella tillgångar exklusive goodwill.

Vid varje rapportperiods slut utvärderar koncernen de redovisade värdena av dess materiella och immateriella tillgångar samt nyttjanderätts-tillgångar för att bedöma om det föreligger indikation på nedskrivningsbehov. Om indikation på nedskrivningsbehov föreligger, beräknas tillgångens återvinningsvärde för att fastställa eventuell nedskrivning. Om en tillgång inte ger upphov till kassaflöden som i hög grad är oberoende av kassaflöden från andra tillgångar eller grupper av tillgångar, beräknas återvinningsvärdet för den kassagenererande enheten till vilken tillgången hör. När en rimlig och konsekvent grund för allokering kan identifieras, allokeras gemensamma tillgångar till varje kassa-genererande enhet, eller till den minsta grupp av kassagenererande enheter för vilken ett rimligt och konsekvent sätt kan identifieras.

Återvinningsvärdet är det högre av tillgångens verkliga värde minus försäljningskostnader och dess nyttjandevärde.

Vid beräkningen av nyttjandevärdet diskonteras de uppskattade framtida kassaflöden till dess nuvärde genom att använda en diskonteringsränta före skatt för att reflektera aktuella marknadsmässiga bedömningar av pengarnas tidsvärde, och de risker som särskilt avser den tillgång för vilken uppskattningarna av de framtida kassaflödena inte har justerats.

Om en tillgångs (eller kassagenererande enhets) återvinningsvärde uppskattas vara lägre än dess redovisade värde, skrivs tillgångens redovisade värde (eller kassagenererande enhetens) ned till dess återvinningsvärde. En nedskrivning kostnadsförs omedelbart i resultatet.

En nedskrivning återförs om det både finns indikation på att nedskrivningsbehovet inte längre föreligger och det har skett en förändring i de antaganden som låg till grund för beräkningen av återvinningsvärdet. En reversering görs endast i den utsträckning som tillgångens redovisade värde efter återföring inte överstiger det redovisade värde som skulle ha redovisats, med avdrag för avskrivning, där så är aktuellt om ingen nedskrivning gjorts. En återföring av en nedskrivning redovisas direkt i resultat. Nedskrivning av goodwill återförs inte.

Finansiella tillgångar

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen omfattar tillgångar såsom kundfordringar, likvida medel och finansiella anläggningstillgångar samt skulder såsom leverantörsskulder, villkorade tilläggsköpeskillingar samt låneskulder.

Klassificering av finansiella tillgångar

Samtliga koncernens finansiella tillgångar värderas till upplupet anskaffningsvärde.

Upplupet anskaffningsvärde och effektivräntemetoden

Effektivräntemetoden är en metod för att beräkna det upplupna anskaffningsvärdet för en finansiell tillgång eller finansiell skuld och för fördelning och redovisning av ränteintäkter över den aktuella perioden.

För andra finansiella tillgångar än köpta eller ursprungliga kreditförsämrade finansiella

tillgångar (dvs. tillgångar som är kreditförsämrade vid första redovisningen) är den effektiva räntan den ränta som exakt diskonterar uppskattade framtida kassaflöden (inklusive alla avgifter och räntepunkter som betalats eller erhållits som utgör en integrerad del av effektivräntan, transaktionskostnader och andra premier eller rabatter) exklusive förväntade kreditförluster, genom skuldinstrumentets förväntade livslängd, eller, i förekommande fall, en kortare period, till skuldinstrumentets bruttbärande värde vid inbokningen.

Upplupet anskaffningsvärde för en finansiell tillgång är det belopp till vilket den finansiella tillgången värderas vid första redovisningstillfället minus återbetalningarna, plus den ackumulerade periodiseringar vid användning av effektivräntemetoden på eventuell skillnad mellan det ursprungliga beloppet och beloppet på förfallodagen, justerat med hänsyn till en eventuell förlustreserv. Den finansiella tillgångens bruttovärde är det upplupna anskaffningsvärdet för en finansiell tillgång innan justering för eventuella förlustreserveringar.

Ränteintäkter redovisas i resultatet och ingår i posten "finansiella intäkter".

Nedskrivning av finansiella tillgångar

Koncernen redovisar en förlustreserv för förväntade kreditförluster på kundfordringar, upplupna intäkter och likvida medel. Beloppet för förväntade kreditförluster uppdateras vid varje rapportperiodens slut för att återspegla förändringar i kreditrisken sedan första redovisningstillfället av respektive finansiellt instrument.

Koncernen redovisar alltid förväntade kreditförluster för återstående löptid för kundfordringar och upplupna intäkter. Förväntade kreditförluster för kundfordringar och upplupna intäkter beräknas med hjälp av reserveringsmatris med användning av erfarenhetshistorik och analys av kunders finansiella ställning, justerade med faktorer som är specifika för kunder, allmänna ekonomiska förhållanden för den bransch där kunder verkar och en bedömning av såväl den aktuella samt prognosen på rapporteringsdagen.

Likvida medel omfattas av den generella modellen för nedskrivningar. För likvida medel tillämpas undantaget för låg kreditrisk. Vid utgången av 2022-12-31 och 2021-12-31 uppgår förlustreserven till ett oväsentligt belopp och har därför inte redovisats.

Definition av fallissemang

Koncernen anser att följande utgör fallissemang för internt kreditriskhanteringsändamål eftersom historisk erfarenhet indikerar att finansiella tillgångar som uppfyller något av följande kriterier i allmänhet inte är återvinningsbara

- när det finns ett brott mot finansiella villkor av gäldenären; eller

- information som tagits fram internt eller erhållits från externa källor indikerar att gäldenären troligtvis inte kommer att betala sina borgenärer inklusive koncernen, i sin helhet (utan att ta hänsyn till säkerheter som innehas av koncernen).

Oavsett analys ovan anser koncernen att fallissemang har inträffat när en finansiell fordran är mer än 90 dagar förfallen.

Bortskrivning

Koncernen skriver bort en finansiell tillgång när det finns information som indikerar att gäldenären är i allvarliga ekonomiska svårigheter och det inte finns några realistiska utsikter till återhämtning, exempelvis när gäldenären har satts i likvidation eller har inlett konkursförfarande, eller, när det gäller kundfordringar, när beloppen är förfallna över två år, beroende på vad som inträffar tidigast. Nedskrivna finansiella tillgångar kan fortfarande vara föremål för återbetalningsåtgärder, med hänsyn tagen till juridisk rådgivning vid behov. Eventuella återbetalningar redovisas i resultatet.

Borttagande från rapporten över finansiell ställning av finansiella tillgångar

Koncernen tar bort en finansiell tillgång från rapporten över finansiell ställning när de avtalsenliga rättigheterna upphör eller den finansiella tillgångens samtliga risker och fördelar överförs till en annan part.

Om koncernen varken överför eller behåller alla de risker och fördelar som är förknippade med ägande av den finansiella tillgången och fortsätter att behålla kontrollen över den överförda tillgången, redovisar koncernen tillgången och en därtill hörande skuld för belopp den kan behöva betala. Om koncernen behåller i allt väsentligt alla risker och fördelar som är förknippade med ägande till en överförd finansiell tillgång, fortsätter koncernen att redovisa den finansiella tillgången och redovisar också en pantsatt säkerhet.

Vid borttagande av en finansiell tillgång värderad till upplupet anskaffningsvärde redovisas skillnaden mellan tillgångens redovisade värde och summan av erhållen ersättning och fordran.

Finansiella skulder och eget kapital

Eget kapitalinstrument

Ett eget kapitalinstrument är varje form av avtal som innebär en residualrätt i ett företags tillgångar efter avdrag för alla dess skulder

Emitterade preferensaktier

I koncernen finns emitterade preferensaktier till förvärvade bolagens säljare.

Preferensaktierna klassificeras som finansiella skulder då de innehåller ett åtagande att under vissa villkor utanför koncernens kontroll återköpa preferensaktierna mot reglering i ett rörligt antal stamaktier i en eventuell börsnotering respektive ett åtagande att reglera med kontanter.

Utöver åtagandet finns en option att köpa aktierna av minoriteten samt en option för minoriteten att sälja aktierna till koncernen. Utfärdade säljoptioner värderas till nuvärdet av det förväntade lösenpriset.

Finansiella skulder

Finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektiv-räntemetoden eller till verkligt värde via resultatet. Skulder för villkorade köpeskillningar från rörelse-förvärv värderas till verkligt värde.

Förändringar i det verkliga värdet redovisas i rörelseresultatet som Övriga rörelsekostnader. Effektivränte-metoden är en metod för att beräkna det upplupna anskaffningsvärdet för en finansiell skuld och för fördelning och redovisning av räntekostnader över den aktuella perioden. Effektivräntan är den ränta som diskonterar alla förväntade kassaflöden, inklusive direkt hänförliga kostnader, över- eller underkurs och räntor så att nuvärdet blir lika med anskaffningsvärdet för det finansiella instrumentet. Övriga finansiella skulder värderar Lyvia Group AB till upplupet anskaffningsvärde.

Upplupet anskaffningsvärde för ett finansiellt instrument är det belopp till vilket det finansiella instrumentet värderas vid första redovisnings-tillfället minus eventuella amorteringar, plus ackumulerade periodiseringar genom användning av effektivräntemetoden på eventuell skillnad mellan anskaffningsvärdet och beloppet på förfallodagen, för finansiella tillgångar därutöver justerat med hänsyn till en nedskrivning av förväntade eller inträffade kreditförluster.

En finansiell skuld (eller del av en finansiell skuld) tas bort från rapporten över finansiell ställning när den är utsläckt, dvs. när den förpliktelse som är angiven i avtalet antingen är reglerad, annullerad av motparten eller den har upphört.

Finansiella skulder som uppstår när en överföring av en finansiell tillgång inte uppfyller villkoren för att tas bort från rapporten över finansiell ställning eller när fortsatt engagemang är tillämpligt, och finansiella garantiavtal som utfärdats av koncernen.

Aktierelaterade ersättningar

Aktierelaterade ersättningar som regleras med egetkapitalinstrument till anställda och andra personer som utför liknande tjänster värderas till det verkliga värdet av de tilldelade egetkapital-instrumenten per tilldelningstidpunkten. Det verkliga värdet exkluderar effekten av intjänings-villkor som inte är marknadsvillkor.

Detaljer om fastställandet av det verkliga värdet av aktierelaterad ersättning som

regleras av eget-kapitalinstrument.

Det verkliga värdet för aktierelaterade ersättningar som regleras med egetkapitalinstrumentet redovisas linjärt över intjänandeperioden, baserat på koncernens uppskattning av antal egetkapital-instrument som förväntas intjänas. Vid varje rapportperiod slut omvärderar koncernen sin uppskattning om antalet egetkapitalinstrument som förväntas intjänas baserat på effekt av intjäningsvillkor som inte är marknadsvillkor.

Eventuell effekt från förändring av de ursprungliga uppskattningarna redovisas i resultatet så att den ackumulerade kostnaden speglar den ändrade uppskattningen, med en motsvarande justering i "Övrigt tillskjutet kapital" i eget kapital.

Indragning eller reglering av aktierelaterade ersättningar som regleras med egetkapital-instrument redovisas som en förkortning av intjänandeperioden, och därför redovisas det belopp som i annat fall hade redovisats för erhållna tjänster under kvarvarande av intjänandeperioden omedelbart resultaträkningen och i eget kapital.

Bonusplaner

Koncernen redovisar en skuld och en kostnad för bonus till nyckelpersoner baserat på en formel som beaktar den framtida lönsamheten efter vissa justeringar i vissa av koncernens dotterföretag. Bonusen regleras i likvida medel och kostnaden redovisas linjärt över intjänandeperioden. Vid en förkortning av intjänandeperioden redovisas den ersättning anställda har rätt till men som inte har kostnadsförts i tidigare perioder som en kostnad under den kvarvarande förkortade intjänandeperioden.

Historisk finansiell information 2021

Dr. Saeid AB har bestämmande inflytande över överförda företagen (med dotterbolag) före och efter transaktionerna som beskrivs i inledande avsnitt. Transaktionerna har således skett mellan parter som står under samma bestämmande inflytande.

Transaktionerna redovisas enligt vad som ofta benämns som "predecessor approach" eller "book-value method", vilket innebär att

tillgångar och skulder redovisas i Lyvia-koncernen till de värden som de upptagits till i respektive enhets balansräkning, justerat för skillnader mellan enhetens tillämpade principer och IFRS. Koncernredovisningen som upprättas av Lyvia Group AB (Publ.) ses som en fortsättning på respektive enhet och återspeglar att transaktionerna som om de hade ägt rum i början av den tidigaste period som presenteras i koncernredovisningen, oberoende av den faktiska transaktionsdagen. Med andra ord, Lyvia Group AB (Publ.)s koncernredovisning för 2021 reflekterar som om överförda enheter var en del av Lyvia-koncernen från den tidpunkt de förvärvades eller bildades av Dr. Saeid AB. Förvärv av minoritetsintressen (innehav utan bestämmande inflytande) under perioden ses som en separat transaktion och redovisas vid den tidpunkt den inträffar, vilket är maj 2022.

3. VIKTIGA UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR

Vid upprättandet av de finansiella rapporterna i enlighet med koncernens redovisningsprinciper, vilka beskrivs i not 2, krävs att företagsledningen gör bedömningar (förutom dem som innefattar uppskattningar) som har betydande effekt på de redovisade beloppen och gör uppskattningar och antaganden om de redovisade värdena för tillgångar och skulder som inte är direkt tillgängliga från andra källor. Uppskattningar och antaganden är baserade på historisk erfarenhet och andra faktorer som bedöms vara relevanta. Faktiskt utfall kan skilja sig från dessa uppskattningar.

Uppskattningarna och de underliggande antagandena utvärderas löpande. Förändringar i dessa uppskattningar redovisas i den period som uppskattningen ändras om förändringen endast påverkar den perioden, eller i perioden ändringen sker samt framtida perioder om förändringen påverkar både den aktuella period då ändringen sker och framtida perioder.

Viktiga bedömningar vid tillämpning av koncernen redovisningsprinciper

Följande är de kritiska bedömningarna, förutom de som innefattar uppskattningar (som presenteras nedan), som företagsledningen gjorde vid tillämpning företagets redovisningsprinciper och som innebär en betydande risk för en väsentlig justering av de redovisade värdena i de finansiella rapporterna.

Bedömning av leasingperioden i leasingavtal med förlängningsoptioner

Lyvia Group AB (publ) är leasetagare i leasingavtal bestående av kontorslokaler, IT-utrustning och bilar. Kontorslokalerna är ordinära kontorslokaler belägna i stora städer där tillgång på liknande kontorslokaler bedöms goda. Lyvia Group AB (publ) har inte haft några betydande förbättringsutgifter kopplat till någon av kontorslokalerna.

Avtalen för kontorslokalerna innehåller en formell rättighet för Lyvia Group AB (publ) att förlänga avtalet, ofta konstruerad som att avtalet automatiskt förlängs i 36 månader om inte man väljer att säga upp avtalet 9 månader innan avtalets slutdatum.

Koncernen fastställer leasingperioden som den icke uppsägningsbara leasingperioden, tillsammans med alla perioder som omfattas av en möjlighet att förlänga leasingavtalet om Lyvia Group AB (publ) är rimligt säker på att utnyttja det alternativt. Koncernen bedömer om det är rimligt säkert på att utnyttja en möjlighet att förlänga ett leasingavtal genom att beakta alla relevanta fakta och omständigheter som skapar ekonomiska incitament för Lyvia Group AB (publ) att utnyttja möjligheten att förlänga leasingavtalet. Efter startdatumet omprövar Koncernen leasingperioden om det finns en betydande händelse eller förändring av omständigheter som ligger inom Lyvia Group AB (publ) kontroll och påverkar Lyvia Group AB (publ) förmåga att utöva eller inte utnyttja möjligheten att förnya eller säga upp. Dock sker förlängning av leasingavtalet som senast vid tidpunkten för automatisk förlängning (om ingen part sagt upp avtalet).

Vid bedömning om det är rimligt säkert att Lyvia Group AB (publ) utnyttjar förlängningsoptionen beaktar ledningen främst svårighet att substituera en lokal och kvarvarande tid innan avtalet automatiskt förlängs. I 9 av Koncernens 53 leasingavtal för kontorslokaler har en förlängningsperiod inkluderats i leasingperioden. Sammantaget varierar Koncernens leasingperiod för kontorslokaler mellan 0,5 - 15 år med en genomsnittlig leasingperiod om 12,3 år. Ingen förlängningsoption har inkluderats för bilar.

Viktiga källor till osäkerhet i uppskattningar

De antaganden gällande framtiden och andra källor till osäkerheter i uppskattningar vid rapportperiodens slut som innebär en betydande risk för en väsentlig justering av de redovisade värdena för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår, redovisas nedan.

Viktiga antaganden vid nedskrivningstest av goodwill

Koncernen undersöker årligen om något nedskrivningsbehov för goodwill föreligger. För

2022 fastställdes återvinningsvärden för underkoncerner som kassagenererande enheter (KGE) har genom beräkning av nyttjandevärde, vilket kräver att vissa antaganden måste göras. Beräkningarna utgår från kassaflödesprognoser baserade på budgetar fastställda av ledningen för de kommande fem åren. Kassaflöden efter femårsperioden extrapoleras med en långfristig tillväxttakt. Tillväxttakten som används överensstämmer med branschprognoser för varje KGEs. Information om antaganden, redovisat värde och dess känslighet för nedskrivning redovisas i kommande årsredovisning

Bedömning av nyttjandeperiod för varumärken och kundrelationer

För varumärken antas en evig livslängd då det inte finns planer på att ersätta de förvärvade bolagens varumärke. Detta antagande är i enlighet med Lyvia Group AB (Publ) förvärvsmodell där bolagen efter förvärv bibehåller sin ursprungliga affärsmodell.

Livslängden för kundrelationer är baserad på kundernas omsättningshastighet, marknadsmässig livslängd samt ledningens bästa uppskattning.

4. INTÄKTER FRÅN AVTAL MED KUNDER

Koncernen erhåller sina intäkter från avtal med kunder genom överföring av varor och tjänster vid en tidpunkt respektive över tid från följande större intäktströmmar.

<i>Uppdelning av intäkter</i>	2022	2021
Mjukvara*	162,4	3,1
Funktionstjänster	226,1	15,4
Konsulttjänster	715,4	167,4
Hårdvara	1,0	-
Rekryteringstjänster	20,6	-
Produkt	-	7,3
Övrigt	17,0	0,4
	1 142,5	193,6

* Inkluderar intäkter från SaaS och provision på försäljning av programvaror.

Geografisk information

Koncernens väsentliga intäkter från externa kunder (och anläggningstillgångar) är hänförlig till Sverige, Spanien och Polen. Av totala intäkter är 81% hänförligt till Sverige, 16% hänförligt till Spanien och 2% hänförligt till Polen.

Information om större kunder

Koncernen har ingen kund som enskilt utgör mer än 10% av Koncernens intäkter.

Transaktionspris som allokeras till återstående prestationsåtaganden

Det sammanlagda beloppet av det transaktionspris som fördelats till de prestationsåtaganden som är ouppfyllda (eller delvis uppfyllda) i slutet av rapportperioden presenteras i nedan tabell:

<i>Transaktionspris som allokeras till återstående prestationsåtaganden</i>	2022-12-31	2021-12-31
Mjukvara	57,4	11,1
Funktionstjänster	9,9	11,0
	67,3	22,1

Företagsledningen förväntar sig att 62 % av transaktionspriset som allokerats till återstående prestationsåtagandena vid årets utgång 2022 kommer att intäktsföras under 2024 (41 501 TSEK). 32 % (21 774 TSEK) förväntas redovisas under räkenskapsåret 2025 och 3 775 TSEK under räkenskapsåret 2026.

Avtalssaldon

Koncernen redovisar följande tillgångar hänförliga till avtal med kunder:

<i>Avtalstillgångar</i>	2022-12-31	2021-12-31
Upplupna intäkter	35,3	5,7

Koncernen redovisar en avtalstillgång under den period tjänsterna utförs för att representera Koncernens rätt till ersättning för de tjänster som överförts till dags datum. Avtalstillgångar benämns på andra ställen i

koncernredovisningen som upplupna intäkter och presenteras som Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter i Koncernens balansräkning. Samtliga avtalstillgångar presenteras som omsättningstillgångar. En avtalstillgång omklassificeras till kundfordringar vid den tidpunkt beloppet faktureras till kunden.

Ökningen av avtalstillgångar under året förklaras främst av årets rörelseförvärv.

Koncernen redovisar följande skulder hänförliga till avtal med kunder:

<i>Avtalsskulder</i>	2022-12-31	2021-12-31
Förutbetalda intäkter	14,5	2,4

Koncernen redovisar en avtalsskuld när erhållen ersättning överstiger den hittills redovisade intäkten. Under året har 14,5 MSEK (2,4 MSEK) redovisats som intäkter som inkluderats i avtalets skuldsaldo i början av perioden.

Ökningen av avtalsskulder under året förklaras främst av årets rörelseförvärv.

5. ERSÄTTNING TILL REVISORER

Nedan tabell visar ersättning till Koncernens revisorer.

	2022	2021
KPMG AB		
Revisionsuppdrag	0,6	-
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	0,4	-
	1,0	-
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB		
Revisionsuppdrag	2,4	1,4
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	0,2	-
	2,6	1,4
Deloitte AB		
Revisionsuppdrag	-	0,1
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	-	-
	-	0,1
Grant Thornton AB		
Revisionsuppdrag	0,2	0,0
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	0,0	-
	0,2	0,0
Ernst & Young AB		
Revisionsuppdrag	0,1	-
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	-	-
	0,1	-
Revea AB		
Revisionsuppdrag	0,1	-
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	0,1	-
	0,2	-

Crowe Osborne AB		
Revisionsuppdrag	0,1	-
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	-	-
	0,1	-
HLB Carlsson & Partners Revisionsbyrå AB		
Revisionsuppdrag	0,1	-
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	-	-
	0,1	-
Revisionstjänst Syd AB		
Revisionsuppdrag	0,0	-
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	0,0	-
	0,1	-
RSM Stockholm AB		
Revisionsuppdrag	0,1	-
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	0,1	-
	0,2	-
JA Revision KB		
Revisionsuppdrag	0,3	-
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	0,0	0,0
	0,3	0,0
Al ma go auditores S.L.		
Revisionsuppdrag	0,1	-
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	-	-
	0,1	-
Lytomt Revisjon AS		
Revisionsuppdrag	0,0	-
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	-	-
	0,0	-
Totalt	4,9	1,6

Med revisionsuppdrag avses revisorns ersättning för den lagstadgade revisionen. Arbetet innefattar granskningen av årsredovisningen och koncernredovisningen och bokföringen, styrelsens och verkställande direktörens förvaltning samt arvode för revisionsrådgivning som lämnats i samband med revisionsuppdraget. Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget avser kostnader som uppstått i samband med förvärv.

6. ERSÄTTNING TILL ANSTÄLLDA

Antal anställda

Medelantalet anställda 2022	Kvinnor	Män	Totalt
Moderföretaget			
Sverige	-	3	3
Totalt i moderföretaget	-	3	3
Dotterföretag			
Sverige	322	485	807
Spanien	57	174	231
Polen	13	3	16
Totalt i dotterföretag	392	662	1054
Totalt i koncernen	392	665	1057
Medelantalet anställda 2021	Kvinnor	Män	Totalt
Moderföretaget			
Sverige	-	-	-
Totalt i moderföretaget	-	-	-
Dotterföretag			
Sverige	105	154	259
Norge	0	0	0
Totalt i dotterföretag	105	154	259
Totalt i koncernen	105	154	259
Styrelseledamöter och övriga ledande befattningshavare			
Moderföretaget		2022	2021
Kvinnor:		-	-
Styrelseledamöter och VD		-	-
Övriga ledande befattningshavare		-	-
Män:		1	-
Styrelseledamöter och VD		1	-
Övriga ledande befattningshavare		-	-
Totalt i moderföretaget		1	-
Koncernen		2022	2021
Kvinnor:		39	17
Styrelseledamöter och VD		15	7
Övriga ledande befattningshavare		24	10
Män:		185	69
Styrelseledamöter och VD		132	54
Övriga ledande befattningshavare		53	15
Totalt i Koncernen		224	86

Löner och ersättningar

Kostnader för ersättning till anställda

Moderföretaget	2022	2021
Löner och andra ersättningar	4,0	-
Sociala avgifter	1,2	-
Pensionskostnader	0,2	-
Övriga personalkostnader	1,2	-
Dotterföretag		
Löner och andra ersättningar	377,3	76,4
Sociala avgifter	122,8	25,8
Pensionskostnader	28,5	8,7
Aktierelaterad ersättning till anställda	59,4	-
Övriga personalkostnader	22,0	6,6
<i>Totala löner och ersättningar i koncernen</i>	381,3	76,4
<i>Totala sociala avgifter i koncernen</i>	124,0	25,8
<i>Totala pensionskostnader i koncernen</i>	28,7	8,7
<i>Total aktierelaterad ersättning till anställda</i>	59,4	-
<i>Totala övriga personalkostnader i koncernen</i>	23,2	6,6
Totalt i koncernen	616,7	117,5

Moderföretaget	2022	2021
Löner och andra ersättningar till ledande befattningshavare (1 personer)	0,9	-
varav tantiem och liknande ersättningar till ledande befattningshavare	-	-
Löner och andra ersättningar till övriga anställda	3,1	-
Totala löner och andra ersättningar i moderföretaget	4,0	-

Koncernen	2022	2021
Löner och andra ersättningar till ledande befattningshavare (224 personer)	64,3	19,7
varav tantiem och liknande ersättningar till ledande befattningshavare	2,3	-
Löner och andra ersättningar till övriga anställda	313,0	94,5
Totala löner och andra ersättningar i koncernen	377,3	114,2

Pensioner

Pensionsåldern för verkställande direktören och andra ledande befattningshavare är 65 år och tjänstepension motsvarar ITP1. Lyvia Group AB (publ.) verkställande direktör tillträdde den 5 maj 2022.

Avtal om avgångsvederlag

Mellan företaget och andra ledande befattningshavare gäller en ömsesidig uppsägningstid om 3 månad. Vid uppsägning erhålls inget avgångsvederlag.

Aktierelaterade ersättningar

För en del av de förvärv som genomförts under 2021 har preferensaktier emitterats till tidigare säljare som en del av köpeskillingen. Koncernen ingick, i samband med detta, aktieägaravtal med innehavarna av preferensaktierna med en ömsesidig rätt att köpa/sälja preferensaktierna efter ett visst datum (lock-up period) för en köpeskillning som är beroende av portföljbolagens framtida resultat.

Då Lock-up perioden utgör ett villkor om fortsatt anställning för säljare som arbetat i det förvärvade bolaget, redovisades en del av den villkorade köpeskillingen separat från förvärvet som en aktierelaterad ersättning. Värdet har uppskattats till det verkliga värdet för de tilldelade egetkapitalinstrumenten i enlighet med IFRS 2 och kostnaden redovisas linjärt över lock-up perioden som en personalkostnad.

Lock-up perioderna för de avtal där ersättningen avsåg aktier sträckte sig ursprungligen mellan respektive förvärvsdatum under 2021 till maximalt 2026-06-30. Vid intjänandetidpunkten gav avtalen innehavarna rätt att konvertera preferensaktierna till stamaktier i koncernen.

Beräkningen av värdet för den del av köpeskillingen som avsåg aktierelaterade ersättningar vid tilldelning har gjorts utifrån värdet på stamaktierna per tilldelningstidpunkten.

Under 2022 omförhandlades villkoren för majoriteten av preferensaktierna. Efter omförhandlingarna togs lock-up perioden bort från och med 2022-12-31 för dessa, vilket innebär att intjänandetidpunkten för majoriteten av avtalen tidigare lades till 2022-12-31. Dessa nya villkor har hanterats som en accelererad vesting, vilket innebär att samtliga kvarvarande kostnader för dessa aktierelaterade ersättningar har kostnadsförts och redovisats i resultaträkningen under 2022.

Vid utgående av 2022 finns ett avtal kvar som fortlöper enligt tidigare villkor, där kostnaden redovisas linjärt över intjänandeperioden som sträcker sig till 2026-06-30.

Kostnaden för aktierelaterade ersättningar uppgick till 59,4 MSEK 2022 och 0,0 MSEK 2021.

7. FINANSIELLA INTÄKTER

	2022	2021
Ränteintäkter:		
Realisationsresultat vid avyttring av finansiella tillgångar*	65,7	-
Valutakursvinster, netto	4,7	0,0
Övrigt	2,5	0,3
	72,9	0,3

*Försäljning av preferensaktier Serie B samt finansiella investeringar i Spanien.

8. FINANSIELLA KOSTNADER

	2022	2021
Räntekostnader på obligationslån	55,1	17,9
Räntekostnader på banklån	15,4	3,6
Räntekostnader på leasingskulder	3,5	0,5
Räntekostnader finansiell investering	38,0	0,2
Summa räntekostnader på finansiella skulder som är inte klassificerade till verkligt värde via resultaträkning	112,0	22,2
Övriga finansiella kostnader	27,9	2,0
	139,9	24,2

9. INKOMSTSKATT

	2022	2021
Aktuell skatt:		
Innevarande år	21,4	6,2
Uppskjuten skatt (se not 21)	10,1	-2,8
	31,5	3,5

Aktuell skattesats uppgår till 20,6 % (2021: 20,6%).

Årets redovisade skattekostnad kan stämmas av mot årets resultat före skatt enligt följande:

	2022	2021
Resultat före skatt	-46,0	-12,2
Svensk skattesats på 20,6 % (2021: 20,6 %)	9,5	2,5
Utländsk skatt	-10,2	-
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader	-29,8	-5,2
Ej avdragsgillt räntenetto	-1,0	-
Övriga skattekostnader	-	-0,8
Årets redovisade skattekostnad	-31,5	-3,5

10. GOODWILL

	2022-12-31	2021-12-31
Anskaffningsvärde		
Ingående anskaffningsvärde	634,1	-
Ökning från förvärv av dotterföretag	949,5	634,1
Justering från ändring av förvärvsanalys	31,3	-
Valutadifferenser	13,8	-
Avvecklad verksamhet	-34,6	-
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	1 594,1	634,1
Redovisat värde	1 594,1	634,1

Det redovisade värdet för goodwill har fördelats till följande kassagenererande enheter:	2022-12-31	2021-12-31
Mirovia Holding AB	879,0	332,8
Äleven Holding AB	715,1	266,7
Eitrium AB	0,0	34,6
	1 594,1	634,1

Det redovisade värdet för immateriella tillgångar (varumärken) med obestämbara nyttjandeperioder har fördelats till följande kassagenererande enheter:	2022-12-31	2021-12-31
Mirovia Holding AB	102,6	26,6
Äleven Holding AB	175,7	45,9
Eitrium AB	0,0	5,4
	278,3	77,9

I Lyvia Group AB (publ) finns tre kassagenererande enheter där goodwill och varumärken prövas för nedskrivningsbehov årligen, eller närhelst det finns en indikation på nedskrivning. Äleven Holding AB är den enda kassagenererande enheten som skriver av varumärken. Återvinningsvärdet för koncernen fastställs baserat på beräkning av nyttjandevärdet som använder kassaflödesprognoser baserade på finansiella budgetar för en femårsperiod som godkänts av företagsledningen. De viktigaste antagandena i nedskrivningsprövningen avser tillväxttakt, rörelsemarginal, investeringsbehov och diskonteringsränta efter skatt. Rörelsemarginal och investeringsnivå har fastställts av styrelsen och ledningen baserat på historiska resultat och tidigare erfarenheter. Tillväxt efter femårsperioden uppskattas av företagsledningen utifrån historiska resultat och deras förväntningar på marknadsutvecklingen. Företagsledningen antar att efter tillväxtperioden kommer koncernen att ha en tillväxttakt motsvarande marknadsutvecklingen. I nedskrivningstestet har Lyvia Group AB (publ.) tillämpat 2 % långsiktig tillväxttakt och 12,5 % i diskonteringsränta.

Koncernen har genomfört en analys av känsligheten i nedskrivningsprövningen för förändringar i de viktigaste antagandena som används för att bestämma återvinningsvärdet som goodwill allokeras. Företagsledningen bedömer att ingen rimlig förändring i viktiga antaganden skulle innebära något nedskrivningsbehov.

Då Eitrium AB med dotterföretag presenteras som avvecklad verksamhet för 2022 har deras siffror exkluderats från noten för 2022.

11. ÖVRIGA IMMATERIELLA TILLGÅNGAR

	Know-how	Utvecklad teknologi	Varumärken	Kundrelationer	Totalt
Anskaffningsvärde					
Per 1 januari 2021	-	-	-	-	-
Ökning från förvärv av dotterföretag	-	-	75,6	193,7	269,2
Justering - fastställda förvärvsanalyser	-	12,2	3,9	-18,3	-2,2
Per 31 december 2021	-	12,2	79,5	175,4	267,0
Ökning från förvärv av dotterföretag	98,4	70,9	218,5	432,1	819,9
Per 31 december 2022	98,4	83,1	292,6	598,7	1 072,9
Akkumulerade avskrivningar och nedskrivningar					
Per 1 januari 2021	-	-	-	-	-
Årets avskrivningar	-	-	1,6	11,4	13,0
Per 31 december 2021	-	-	1,6	11,4	13,0
Årets avskrivning	3,7	7,0	12,7	43,8	67,2
Per 31 december 2022	3,7	7,0	14,3	55,2	80,2
Redovisat värde					
Per 31 december 2022	94,7	76,1	278,3	543,5	992,7
Per 31 december 2021	-	12,2	77,9	163,9	254,0

För information om koncernens nedskrivningsprövning av varumärken, se not 10.

12. MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

	Inventarier
Anskaffningsvärde	
Per 1 januari 2021	-
Inköp	0,0
Ökning från förvärv av dotterföretag	33,8
Per 31 december 2021	33,8
Inköp	2,4
Ökning från förvärv av dotterföretag	27,7
Avvecklad verksamhet	-28,0
Per 31 december 2022	35,9
Akkumulerade avskrivningar och nedskrivningar	
Per 1 januari 2021	-
Akkumulerade avskrivningar från förvärv av dotterbolag	28,8
Årets avskrivning	0,2
Per 31 december 2021	29,0
Akkumulerade avskrivningar från förvärv av dotterbolag	6,8
Årets avskrivning	11,8
Avvecklad verksamhet	-24,4
Per 31 december 2022	23,2
Redovisat värde	
Per 31 december 2022	12,7
Per 31 december 2021	4,8

13. LEASING (KONCERNEN SOM LEASINGTAGARE)

	Kontorslokaler	Bilar	Totalt
Anskaffningsvärde			
Per 1 januari 2021	8,3	0,1	8,4
Justeringar av tillkommande nyttjanderätter	-	0,2	0,2
Ökning från förvärv av dotterföretag	61,1	3,7	64,8
Per 31 december 2021	69,4	4,0	73,4
Justeringar av tillkommande nyttjanderätter	3,2	2,5	5,7
Ökning från förvärv av dotterföretag	56,9	7,3	64,2
Minskning från avvecklad verksamhet	-37,9	-0,2	-38,1
Per 31 december 2022	91,6	13,6	105,2
Ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar			
Per 1 januari 2021	0,2	0,0	0,2
Årets avskrivningar	5,2	0,9	6,1
Per 31 december 2021	5,4	0,9	6,3
Årets avskrivning	17,0	2,0	19,0
Minskning av ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar	-1,9	-0,3	-2,2
Per 31 december 2022	20,5	2,6	23,1
Redovisat värde			
Per 31 december 2022	71,1	11,0	82,1
Per 31 december 2021	64,0	3,2	67,2

Koncernen leasar kontorslokaler och bilar. Kontorslokalerna är ordinära kontorslokaler belägna i stora städer där tillgång på liknande kontorslokaler bedöms goda. Lyvia Group AB (publ.) har inte haft några betydande förbättringsutgifter kopplat till någon av kontorslokalerna. Avtalen för kontorslokalerna i Sverige innehåller en formell rättighet för Lyvia Group AB (publ.) att förlänga avtalet, ofta konstruerad som att avtalet automatiskt förlängs i 36 månader om inte Lyvia Group AB (publ.) väljer att säga upp avtalet 9 månader innan avtalets slutdatum. För ytterligare information om ledningens bedömning av leasingperioden se not 3.

En löptidsanalys utav leasingsskulden presenteras i not 20.

Belopp redovisade i resultatet	2022	2021
Avskrivningar på nyttjanderätter	17,6	5,4
Räntekostnader för leasingsskulder	3,2	0,9
Kostnader som avser korttidsleasingavtal	1,1	0,6
Kostnader som avser leasing av tillgångar av lågt värde	0,2	0,3
Intäkter från vidareuthyrning av nyttjanderätter	0,8	0,2

Den 31 december 2022, har koncernen åtaganden avseende korttidsleasingsavtal om 0,2 MSEK (0,0 MSEK). Det totala kassautflödet för leasingavtal uppgår till -24,8 MSEK (-6,0 MSEK).

14. KUNDFORDRINGAR

	2022-12-31	2021-12-31
Kundfordringar	306,4	90,9
Förlustreserveringar	-1,3	-0,1
	305,1	90,8

Kundfordringar

Genomsnittlig period för försäljning är 30 dagar. Ingen ränta appliceras på utestående kundfordringar.

Koncernen värderar reserveringar till ett belopp som motsvarar förväntade kreditförluster för återstående löptid. Förväntade kreditförluster för kundfordringar (och upplupna intäkter) beräknas med hjälp av reserveringsmatris med användning av erfarenhetshistorik och analys av kunders finansiella ställning, justerade med faktorer som är specifika för kunder, allmänna ekonomiska förhållanden för den bransch där kunder verkar och en bedömning av såväl den aktuella samt prognosen på rapporteringsdagen.

Nedanstående tabell beskriver riskprofilen för kundfordringar baserat på koncernens matris.

Åldersanalys av kundfordringar	2022-12-31	2021-12-31
Ej förfallna kundfordringar	254	89
Förfallna kundfordringar 1-30 dgr	31	1
Förfallna kundfordringar 31-90 dgr	15	1
Förfallna kundfordringar 91-180 dgr	4	-
Förfallna kundfordringar 181-360 dgr	2	-
Förfallna kundfordringar >361 dgr	-	-
	306	91

Förlustreserv för övriga fordringar är oväsentlig. Det var ingen signifikant ökning av kreditrisken med dessa motparter.

15. ÖVRIGA FORDRINGAR

	2022-12-31	2021-12-31
Skattefordran	20,4	7,4
Momsfordran	0,0	0,3
Pågående förvärv	40,3	-
Fordringar hos anställda	0,4	0,1
Övrigt	8,5	15,3
	69,6	23,1

16. FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER

	2022-12-31	2021-12-31
Förutbetalda hyror	5,4	2,0
Förutbetald försäkring	1,1	0,5
Upplupna intäkter	35,6	3,6
Övriga förutbetalda kostnader	37,0	63,6
	79,1	69,7

17. AKTIEKAPITAL

	2022-12-31	2021-12-31
Stamaktier	Antal	Antal
Antal emitterade aktier:		
5 278 340 (281 250) stamaktier om SEK 0,1 (0,1) vardera	5 278 340	281 250
Emitterade och fullt betalda aktier:		
Per 1 januari 281 250 (250 000) stamaktier om SEK 0,1 (0) vardera	281 250	250 000
Emitterade under året	4 997 090	31 250
Innehav av egna aktier förvärvade under året		
Per 31 december 4 997 090 (31 250) stamaktier om SEK 0,1 (0,1) vardera	5 278 340	281 250

18. ÖVRIGT TILLSKJUTET KAPITAL

	2022-12-31	2021-12-31
Per 1 januari	357,1	273,6
Överkurs som uppstått vid emission	278,1	-
Aktierelaterad ersättning	15,6	-
Aktieägartillskott	702,4	83,5
Effekt av omstrukturering	-86,5	-
Omräkningsreserv	17,0	0,0
Per 31 december	1 283,7	357,1

Övrigt tillskjutet kapital består av överkursfond och aktieägartillskott. Av det totala aktieägartillskottet som redovisas i förändring över eget kapital avser 702 366 MSEK aktieägartillskott från EHAB.

19. UPPLÅNING

	2022-12-31	2021-12-31
Upplåning till upplupet anskaffningsvärde		
Checkräkningskredit	2,4	2,0
Banklån	327,5	70,3
Kreditkort	0,1	0,1
Obligationslån	783,4	388,5
	1 113,4	460,9
Långfristiga	902,1	458,8
Kortfristiga	211,3	2,1

All upplåning är i svenska kronor.

De huvudsakliga dragen för koncernens upplåning är följande.

- (i) Obligationslån om 800 MSEK med en ränta på 8,25 procent + STIBOR. Emissionskostnader uppgår till 17,5 MSEK.
- (ii) Äleven Holding AB koncernen har under 2022 ökat sin belåning med 261,3 MSEK.

20. LEASINGSKULDER

	2022-12-31	2021-12-31
Betaltidsfönster diskonterade värden		
År 1	32,1	21,9
Mellan 1-5 år	48,8	43,7
Senare än 5 år	2,9	-
	83,8	65,7
Klassificeras som:		
Långfristiga skulder	51,7	43,7
Kortfristiga skulder	32,1	21,9
	83,8	65,7

Koncernen är inte exponerad för någon väsentlig likviditetsrisk till följd av leasingkulder. Leasingkulder följs upp inom koncernens ekonomifunktion.

21. UPPSKJUTEN SKATT

Följande är de mest väsentliga uppskjutna skatteskulderna och uppskjutna skattefordringarna som redovisas av koncernen och förändringar av dessa poster under innevarande och föregående rapportperiod:

	Leasingavtal	Varumärke och kundrelationer	Övrigt	Total
Per 1 januari 2021	-0,0	-12,6	0,0	-12,6
Nytt leasingavtal	-	-	-	-
Justering av PPA - Traventus	-	0,5	-	0,5
Ökning från förvärv av dotterföretag	-0,3	-45,8	-	-46,1
Redovisat i resultatet	-	2,8	-0,0	2,8
Per 31 december 2021	-0,3	-55,1	0,0	-55,4
Nytt leasingavtal	-	-	-	-
Justering av PPA - Traventus	-	-	-	-
Ökning från förvärv av dotterföretag	-0,5	-178,6	-0,5	-179,6
Minskning från försäljning av dotterföretag	0,1	4,5	-	4,6
Redovisat i resultatet	-	10,1	-	10,1
Per 31 december 2022	-0,7	-219,1	-0,5	-220,3

Uppskjutna skattefordringar och uppskjutna skatteskulder ska nettoredovisas endast då det föreligger en legal rätt att kvitta aktuella skattefordringar mot aktuella skatteskulder, och de uppskjutna skattefordringarna och de uppskjutna skatteskulderna hänför sig till skatter debiterade av samma skattemyndighet och avser kvitta aktuella skatteskulder och skattefordringar genom nettobetalning. Följande uppställning visar uppskjutna skattefordringar och uppskjutna skatteskulder redovisade i rapport över finansiell ställning:

	2022-12-31	2021-12-31
Uppskjutna skatteskulder	-221,1	-55,4
Uppskjutna skattefordringar	0,8	0,0
	-220,3	-55,4

Per rapportperiodens utgång har koncernen outnyttjade skattemässiga underskottsavdrag som uppgår till 0 MSEK (0 MSEK) som kan nyttjas mot framtida skattemässiga överskott. Ingen uppskjuten skattefordran har redovisats eftersom det inte bedöms sannolikt att det kommer finnas framtida skattemässiga överskott. Samtliga skattemässiga underskottsavdrag kan nyttjas på obestämd tid.

22. AVECKLANDE VERKSAMHETER

I december 2022 meddelade koncernen sin avsikt att sälja verksamheten inom Eitrium AB koncernen och inledde en aktiv plan för att hitta en köpare till dotterföretaget. Eitrium AB koncernen har sålts under 2023. Eitrium AB utgör en självständig väsentlig rörelsegren i koncernen. Eitrium-koncernen har klassificerats som verksamhet som innehas för försäljning och redovisas i enlighet med tillämpliga principer i IFRS 5 Anläggningstillgångar som innehas för försäljning och avvecklade verksamheter. Samtliga effekter refereras till som "Avvecklad verksamhet". Innebörden av detta är att Eitriums resultat för 2022 har exkluderats från enskilda raderna i resultaträkningen och redovisas på särskild rad, "Resultat från verksamhet under avveckling, netto efter skatt". Då Eitrium genomförde de första förvärven i slutet av december 2021 hade enheten ingen påverkan på resultatet 2021. I balansräkningen har tillgångar och skulder hänförliga till Eitrium omklassificerats som "Tillgångar som innehas för försäljning" respektive "Skulder hänförliga till tillgångar som innehas för försäljning". Resultaträkning, balansräkning och kassaflöde för verksamhet under avveckling framgår nedan

(MSEK)	2022
Intäkter	254,0
Kostnader	-249,8
Räntenetto	-20,6
Resultat före skatt	-16,5
Inkomstskatt	-7,3
Resultat från avvecklad verksamhet efter skatt	-23,7
Valutakursdifferens vid omräkning av avvecklad verksamhet	0,3
Övrigt totalresultat från avvecklad verksamhet	-
Nettokassaflöde från den löpande verksamheten	-12,2
Nettokassaflöde från investeringsverksamheten	-238,6
Nettokassaflöde från finansieringsverksamheten	297,3
Nettoökning av likvida medel som genererats i dotterföretaget	46,5

Tillgångar och skulder i avyttringsgrupp som innehas för försäljning

Den avvecklade verksamhetens tillgångar och skulder klassificerades som tillgångar som innehas för försäljning. Nedan anges tillgångarna och skuldernas värde per den 31 december 2022.

(MSEK)	2022
Tillgångar som innehas för försäljning	
Immateriella anläggstillgångar	364,6
Materiella anläggningstillgångar	149,1
Övriga långfristiga fordringar	0,1
Kundfordringar	47,7
Varulager	4,8
Övriga kortfristiga fordringar	55,9
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3,9
Likvida medel	64,8
Totala tillgångar i avvecklingsgrupp som innehas för försäljning	690,9
Skulder direkt hänförliga till tillgångar som innehas för försäljning	
Leverantörsskulder	22,6
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	13,3
Övriga kortfristiga skulder	29,5
Övriga långfristiga skulder	483,3
Totala skulder i avvecklingsgrupp som innehas för försäljning	548,7

Bolaget har klassificerat finansiella tillgångar och skulder enligt följande kategorier; upplupet anskaffningsvärde, verkligt värde via resultaträkningen. Klassificeringen har genomförts beaktat bolagets affärsmodell för förvaltningen av finansiella tillgångar samt egenskaperna hos de avtalsenliga kassaflödena från den finansiella tillgången.

Enligt nedan lämnas upplysningar om hur verkligt värde bestämts för de finansiella instrument som värderas till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning.

Uppdelningen av hur verkligt värde bestäms görs utifrån följande tre nivåer.

Nivå 1: enligt priser noterade på en aktiv marknad för samma instrument

Nivå 2: utifrån direkt eller indirekt observerbara marknadsdata som inte inkluderats i nivå 1

Nivå 3: utifrån indata som inte är observerbara på marknaden

Koncernen har inga tillgångar som löpande redovisas till verkligt värde. Skulder för villkorade köpeskillingar från rörelseförvärv värderas löpande till verkligt värde via resultaträkningen utifrån nivå 3. Lyvia Group AB (publ) värderar inga andra skulder löpande till verkligt värde. För emitterade obligationer och leasingskulder motsvaras det redovisade värdet dess verkliga värde eftersom räntan på denna upplåning är i paritet med aktuella marknadsräntor. För övriga finansiella tillgångar och finansiella skulder som redovisas till upplupet anskaffningsvärde bedöms redovisat värde att vara en god approximation på verkligt värde beaktat tillgångarnas och skuldernas korta löptider.

Under perioden har inga omklassificeringar mellan nivå 1, 2 och 3 genomförts.

Följande sammanfattar de metoder och antaganden som använts för att fastställa verkligt värde på koncernens finansiella instrument värderade till verkligt värde enligt nivå 3.

Villkorade köpeskillingar från företagsförvärv värderas till verkligt värde, enligt nivå 3. Villkorade köpeskillingar har uppstått vid förvärv av AB Keymet Oy och Minitech AS. Del av köpeskillingen för rörelse-förvärven är villkorad till genomsnittlig EBIT i det förvärvade bolaget under kommande år. En diskonterad kassaflödesmetod användes för att fånga nuvärdet av de förväntade framtida ekonomiska fördelar som kommer att lämna koncernen vid betalning. Den signifikanta icke observerbara data som används i beräkningen är riskjusterad diskonteringsränta och sannolikhetsjusterat förväntat EBIT. Eitrium har i modellen använt en riskjusterad diskonteringsränta på 13,7 procent.

23. ÖVRIGA FINANSIELLA SKULDER

	2022-12-31	2021-12-31
Villkorad köpeskilling	415,9	6,1
Övriga finansiella skulder	169,7	6,0
Preferensaktier	189,8	192,2
	775,4	204,3
Långfristig	750,1	198,8
Kortfristig	25,3	5,5
	775,4	204,3

4,4 MSEK är hänförliga till villkorade köpeskillingar som förfaller senare än 5 år. För mer information om villkorad köpeskilling se not 29

24. ÖVRIGA SKULDER

	2022-12-31	2021-12-31
Källskatt och avgifter	23,9	6,6
Upplupen löneskatt	5,9	2,0
Köpeskilling	-	5,2
Momsskuld	43,8	11,6
Kortfristiga skulder till anställda	0,6	0,1
Övriga skulder	68,1	10,9
	142,3	49,6

25. UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

	2022-12-31	2021-12-31
Förutbetalda intäkter	14,5	2,4
Upplupna löner	61,7	16,0
Upplupna sociala avgifter	11,5	4,8
Upplupna konsultkostnader	2,0	0,3
Upplupna redovisnings- och revisionsarvoden	5,7	1,8
Upplupna pensionskostnader	0,6	0,2
Upplupen löneskatt	1,0	0,7
Upplupna räntekostnader	18,6	7,8
Förskott från kunder	17,7	13,2
Övriga upplupna kostnader	6,8	5,6
	140,0	39,5

26. FÖRVÄRV AV DOTTERFÖRETAG

Nedan externa förvärv har genomförts under perioden 1 januari 2022 till utgången av december 2022. Listan nedan inkluderar inte bolag som omflyttats inom ramen för common control eftersom de enligt definition i IFRS 3 inte utgör rörelseförvärv. Samtliga förvärv förvärvar koncernen 100 procent av andelarna och rösterna i de förvärvande bolagen. Samtliga förvärv är ett led i koncernens strategiska inriktning att investera i entreprenörsledda bolag.

Förvärv	Förvärvstidpunkt
Polyfix AB	februari 2022
Mora Contract Manufacturing AB	mars 2022
Anything Holdings AB (inklusive dotterföretag)	mars 2022
Våning 18 AB	mars 2022
Needo Recruitment Group AB	april 2022
Ilmeg Products AB	maj 2022
Eliasson Plast AB	maj 2022
Ab Keymet Oy	maj 2022
Controlnet Web S.L.	maj 2022
Inase Informática del Mediterráneo, S.L.	maj 2022
Antartyca Consulting, S.L.	maj 2022
Agruppo Sistemas, S.L.	maj 2022

NOBL Holding AB (inklusive dotterföretag)	juni 2022
Letterhead AB	juni 2022
Spectrum Digital Solutions AB	juli 2022
Mercanza S.L.	juli 2022
F-Consulting AB	juli 2022
Rebendo AB	juli 2022
Repona AB (inklusive dotterföretag)	juli 2022
Tänk Om Gruppen AB	augusti 2022
IT-Huset Holding i Norden AB (inklusive dotterföretag)	augusti 2022
Cloudgruppen Sverige AB (inklusive dotterföretag)	augusti 2022
Minitech AS	augusti 2022
Bright Inventions Sp z.o.o.	augusti 2022

Förvärv 2022

Beloppen som redovisats för de identifierade förvärvade tillgångarna och skulderna under perioden januari 2022 – december 2022 specificeras i tabellen nedan. Per balansdagen har redovisningen avseende förvärv genomförda 2022 endast fastställts preliminärt eftersom identifiering och värderingen av tillgångar är ännu ej slutförd.

(Belopp i MSEK)	
Identifierbara immateriella tillgångar	941,6
Nyttjanderätter	40,9
Materiella anläggningstillgångar	60,0
Finansiella anläggningstillgångar	15,6
Kundfordringar	193,7
Övriga omsättningstillgångar	117,9
Likvida medel	180,0
Uppskjuten skatteskuld	210,1
Skulder till kreditinstitut	11,1
Leasingskulder	42,0
Leverantörsskulder	105,5
Övriga kortfristiga skulder	180,8
Totalt identifierbara tillgångar	1 000,2
Goodwill	1 130,7
Total köpeskilling	2 130,9
Regleras genom:	
Likvida medel	1 390,1
Villkorad köpeskilling	733,8

Återstående kortfristig skuld som inte ännu reglerats	7,0
Total ersättning överförd	2 130,9
Kassautflöde vid förvärv:	1 390,1
Avgår: förvärvade likvida medel	-180,0
Avser skuld som inte har reglerats	7,0
Avser förvärv av avyttrad verksamhet 2022	-227,8
Kassautflöde netto vid förvärv av dotterbolag	989,3

Goodwill om 1 130,7 MSEK uppkommen från förvärven består av förväntade synergier och den samlade personalstyrkan i företagen. Dessa fördelar har inte redovisats separat från goodwill eftersom de inte möter kriterierna för redovisning av identifierbara immateriella tillgångar.

Förvärvsrelaterade utgifter (inkluderat i övriga externa kostnader) uppgår till 31,5 MSEK.

Förvärven under 2022 bidrog med 867,4 MSEK i nettoomsättning och 152,4 MSEK till årets resultat för koncernen mellan förvärvstidpunkten och rapporteringsperiodens slut. Om förvärven hade skett på den första dagen av räkenskapsåret, skulle koncernens nettoomsättning för året varit 2 009,9 MSEK och koncernens resultat varit 38,5 MSEK.

27. NOTER TILL RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN

Likvida medel

	2022-12-31	2021-12-31
Kassa och bank	414,1	162,0

Kassa och bank består av kassa och kortfristiga banktillgodohavanden med en löptid på tre månader eller mindre. Det redovisade värdet av dessa tillgångar är ungefär lika med dess verkliga värde. Likvida medel vid rapportperiodens slut som framgår av det konsoliderade kassaflödet kan stämmas av med posterna i rapporten över finansiell ställning som visas ovan.

Förändring i skulder hänförliga till finansieringsverksamheten

Tabellen nedan visar förändringarna i koncernens skulder hänförliga till finansieringsverksamheten, vilket inkluderar både förändringar hänförliga till kassaflöden och förändringar som inte påverkar kassaflöden. Skulder hänförliga till finansieringsverksamheten är skulder för vilka kassaflödena har klassificerats, eller för vilka framtida kassaflöden kommer att klassificeras, som kassaflöden från finansieringsverksamheten i Kassaflöden från banklån och obligationslån utgör nettot av likvid från upplåning och återbetalningar av upplåning i rapporten över kassaflöden.

- (i) Andra förändringar inkluderar diskonteringseffekt, upplupen ränta, periodens upplösning av transaktionskostnader direkt hänförliga till obligationslånet, omklassificeringar hänförliga till omstruktureringen av koncernen samt justering för avecklad verksamhet.

	1 januari 2021	Kassaflöde från finansiering	Transaktioner som inte medför betalningar				31 december 2021
			Förvärv av dotterföretag	Nya leasingavtal	Preferens- aktier	Andra förändringar	
Obligationslån	-	387,5	-	-	-	1,0	388,5
Banklån	74,6	-2,2	-	-	-	-	72,5
Finansiella skulder	5,3	64,2	5,5	-	128,0	-4,2	198,8
Leasingskulder	53,9	-6,0	17,5	0,3	-	-	65,7
Totala skulder från finansieringsverksamheten	133,8	443,5	23,0	0,3	128,0	-3,2	725,5

	1 januari 2022	Kassaflöde från finansiering	Förvärv av dotterföretag	Nya leasingavtal	Preferens- aktier	Andra förändringar	31 december 2022
Banklån	72,5	257,5	-	-	-	-	330,0
Finansiella skulder	198,8	24,6	597,8	-	2,2	-73,3	750,1
Leasingskulder	65,7	-24,8	42,0	36,5	-	-37,5	82,0
Totala skulder från finansieringsverksamheten	725,5	644,3	639,8	36,5	2,2	-102,9	1 945,5

28. DOTTERFÖRETAG

Information om Koncernens sammansättning vid rapportperiodens slut presenteras i nedan tabell:

Dotterföretag	Organisationsnummer	Säte och verksamhetsort	Kapital och rösträttsandel	Huvudsaklig verksamhet
Transformant Group AB	559091-4692	Stockholm	100%	Affärssystemskonsulter och Enterprise Resource Planning konsulter
Bizloop AB	559223-9221	Stockholm	100%	Datakonsultverksamhet, ekonomi, programvaruutveckling
Lemontree Enterprise Solutions AB	556641-0337	Stockholm	100%	Programvaruprodukter och tjänster inom informationsteknik och kommunikation
Lemontree AS	994519832	Oslo	100%	Programvaruprodukter och tjänster inom informationsteknik och kommunikation
Sundbom & Partners Holding AB	559031-5221	Stockholm	100%	Holdingverksamhet
PX Expert Norden AB	559269-7071	Stockholm	100%	Konsultation inom affärssystem till medelstora och stora tjänsteföretag i Sverige
Sundbom & Partners AB	556759-7009	Stockholm	100%	Verksamhetskonsultation till medelstora och stora tjänsteföretag i Sverige
Project Software Sweden AB	559157-1863	Stockholm	100%	Systemlösningar till medelstora och stora tjänsteföretag i Sverige
So4it AB	556680-4208	Stockholm	100%	Dataprogrammering
SO4IT Operations AB	559032-2946	Stockholm	100%	Datordrifttjänster
Acino AB	556700-8130	Umeå	100%	Dataprogrammering
Svenska Försäkringsfabriken i Umeå AB	556684-1838	Umeå	100%	Utveckla, förvalta och sälja system och tjänster för försäkringsadministration
Toppnamn AB	556737-4581	Umeå	100%	Konsultverksamhet inom IT och företagsutveckling
Traventus AB	556876-1976	Malmö	100%	Datakonsultverksamhet
Mirovia Invest 1 AB	559278-2766	Stockholm	100%	Investera i och utveckla andra bolag
Mirovia Invest 2 AB	559290-3990	Stockholm	100%	Investera i och utveckla andra bolag
IT Huset Holding i Norden AB	556558-7440	Stockholm	100%	Dataprogrammering
IT Huset i Norden AB	556545-5069	Stockholm	100%	Dataprogrammering
IT Huset Affärsutveckling i Norden AB	556506-0596	Stockholm	100%	Dataprogrammering
Cloudgruppen i Sverige AB	556583-9627	Malmö	100%	Telekommunikation, övrig
Cloudgruppen Syd AB	559295-8184	Malmö	100%	Telekommunikation, övrig
Repona AB	556713-1437	Lund	100%	Datakonsultverksamhet
Repona Väst AB	559135-5747	Göteborg	100%	Datakonsultverksamhet
Repona ApS	35665935		100%	Datakonsultverksamhet
Rebendo AB	556285-5402	Hägersten	100%	Datakonsultverksamhet
F Consulting i Sverige AB	556755-6617	Älvsjö	100%	Dataprogrammering
Cloudgruppen i Sverige AB	556583-9627	Malmö	100%	Telekommunikation, övrig
Cloudgruppen Syd AB	559295-8184	Malmö	100%	Telekommunikation, övrig
Bright Inventions	367805647	Gdansk	100%	Utveckling av mjukvara och applikationer
Plenius by Mirovia AB	559331-3843	Stockholm	90%	Investerar i företag inom mjukvarulösningar
Plenius Corporativo S.L.	B-16753238	Malaga	100%	Stödja och utveckla andra bolag
Mercanza, S.L.	B-83449188	Madrid	100%	Försäljning och utveckling av mjukvara
Controlnet Web. S.L	B-35982461	Cadiz	100%	Försäljning och utveckling av mjukvara
Inase informática del Mediterráneo, S.L.	B-9674895	Valencia	100%	Försäljning och utveckling av mjukvara
Antartyca Consulting S.L.	B-84382373	Madrid	100%	Konsultverksamhet inom IT och företagsutveckling
Agrupó Sistemas S.L.	B-83509968	Madrid	100%	Konsultverksamhet inom IT och företagsutveckling
Lyvia Group Holding AB	559290-4089	Stockholm	100%	Investera i och utveckla andra bolag
Mirovia UK LTD	13851474	London	100%	Investera i och utveckla andra bolag
Mirovia Holding AB	559278-2758	Stockholm	100%	Investera i och utveckla andra bolag
Mirovia Central Eastern Europe AB	559237-3187	Stockholm	100%	Bolaget ska äga och förvalta fast och lös egendom och därmed förenlig verksamhet
Mirovia Benelux B.	87183781	Benelux	100%	Investera i och utveckla andra bolag

Kaperia AB	559371-1756	Stockholm	100%	Investera i och utveckla andra bolag
Eitrium AB	559309-6737	Solna	100%	Investera i och utveckla andra bolag
Eitrium Invest AB	559340-4675	Solna	100%	Investera i och utveckla andra bolag
Eitrium Holding AB	559347-0734	Solna	100%	Investera i och utveckla andra bolag
Werinova AB	556563-1115	Mullsjö	100%	Bedriver tillverkning och försäljning av forrmsprutade plastprodukter
Polyfix AB	556225-0935	Söderköping	100%	Bedriver utveckling, tillverkning och försäljning av främst platskomponenter
Mora Contract Manufacturing AB	556614-5529	Mora	100%	Legoarbeten inom metall- och plastprodukter jämte utveckling och konstruktionsarbeten.
Ab Keymet Oy	2028161-2		100%	Skapa avancerade produktionsprocesser för metalldelar till tillverkningsindustrin.
Eliasson Plast AB	559034-2027	Borås	100%	Tillverkning och försäljning av plastartiklar samt fastighetsförvaltning.
Minitech AS			100%	Utvecklar, tillverkar, marknadsför och säljer elektroniska värmeprodukter.
Minitech Sweden AB	559260-7351	Malung	100%	Utvecklar, tillverkar, marknadsför och säljer elektroniska värmeprodukter.
Äleven Holding AB	559211-4267	Stockholm	100%	Konsultverksamhet inom teknik- och systemutveckling.
Äleven Group AB	559314-8306	Stockholm	100%	Konsultverksamhet inom teknik- och systemutveckling.
Äleven Collective AB	559314-8314	Stockholm	100%	Rådgivning och konsulttjänster inom finansiering och organisationsutveckling.
Human Performance Consulting Sverige AB	556769-4855	Stockholm	100%	Bolagets producerar tematidningar som ges ut i svenska stortidningar.
Humblestorm Communications AB	556773-2572	Stockholm	100%	Kommunikationsbyrå vars erbjudande omfattar rådgivning m.m.
Våning 18 AB	559070-9522	Halmstad	100%	Konsultverksamhet inom mediebranschen främst av digital marknadsföring.
Anything Holdings AB	559354-6103	Stockholm	100%	Bolaget är ett holdingbolag vars verksamhet består av att äga och förvalta aktier
Seventy Agency AB	556898-1921	Stockholm	100%	Brand & Business Design byrå som hjälper kunder växa
Pointseven AB	559288-0511	Stockholm	100%	Pointseven är growth marketing-byrå med fokus på digital tillväxt
NOBL Holding AB	559269-3864	Solna	100%	Bolaget ska bedriva konsultverksamhet inom organisationsutveckling
Nobl Consulting	556979-1030	Solna	100%	Erbjuder kompletta kundvårdsteam som leder traditionella säljkanaler.
Nobl Consulting Stockholm	559071-0256	Solna	100%	Erbjuder kompletta kundvårdsteam som leder traditionella säljkanaler.
Letterhead AB	556665-0015	Stockholm	100%	Bolaget bedriver under varumärket Studio Bon
Spectrum Digital Solutions AB	556665-0015	Stockholm	100%	Konsultverksamhet inom IT och management.
Tänk om Gruppen AB	559373-6217	Stockholm	100%	Verksamhet inom kommunikation m.m
Crutiq AB	559341-6968	Stockholm	100%	Investerar i och utvecklar bemannings och rekryteringsbolag.
Needo Recruitment Group AB	559100-7249	Stockholm	100%	Bolaget bedriver verksamhet inom bemanningsbranschen
Needo Recruitment Sthlm Ab	559088-5884	Stockholm	100%	Bolaget bedriver verksamhet inom bemanningsbranschen
Needo Recruitment West AB	559218-3940	Stockholm	100%	Bolaget bedriver verksamhet inom bemanningsbranschen
Needo Consulting AB	559218-2090	Stockholm	100%	Bolaget bedriver verksamhet inom bemanningsbranschen
Trankila AB	559168-3411	Stockholm	100%	Bolaget bedriver verksamhet inom bemanningsbranschen

Det finns inga betydande begränsningar för koncernen att få åtkomst till eller använda tillgångar och reglera koncernens skulder

29. FINANSIELLA INSTRUMENT

(a) Klasser och kategorier av finansiella instrument och deras verkliga värde

Nedanstående tabell anger information om:

- klasser av finansiella instrument baseras på deras egenskaper och karaktär;
- finansiella instruments redovisade värde;
- finansiella instrument värderade till verkligt värde (med undantag när det verkliga värdet för finansiella instrument ungefär motsvarar dess verkliga värde); och
- hierarki för verkligt värde avseende finansiella tillgångar och finansiella skulder

Hierarkinivåerna för verkligt värde 1 till 3 baseras på i vilken grad verkligt värde är observerbart.

Bolaget har klassificerat finansiella tillgångar och skulder enligt följande kategorier; upplupet anskaffningsvärde, verkligt värde via resultaträkningen. Klassificeringen har genomförts beaktat bolagets affärsmodell för förvaltningen av finansiella tillgångar samt egenskaperna hos de avtalsenliga kassaflödena från den finansiella tillgången. Enligt nedan lämnas upplysningar om hur verkligt värde bestämts för de finansiella instrument som värderas till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning. Uppdelningen av hur verkligt värde bestäms görs utifrån följande tre nivåer:

- Nivå 1 värderingar till verkligt värde är noterade priser (ojusterade) på aktiva marknader för identiska tillgångar eller skulder som företaget har tillgång till vid värderingstidpunkten;
- Nivå 2 värderingar till verkligt värde är de som härrör från andra indata än noterade priser som ingår i nivå 1 som är observerbara för tillgången eller skulden, antingen direkt (dvs som priser) eller indirekt (dvs härledda från priser); och
- Nivå 3 värderingar till verkligt värde för tillgången och skulden är de som härrör från värderingstekniker som inkluderar indata som inte är baserade på observerbara marknadsdata (icke observerbara indata).

31 december 2022

	Redovisade värde			Verkligt värde			
	Finansiella tillgångar	Finansiella skulder		Summa	Nivå		
	Upplupet anskaffningsvärde	VVRR – obligatorisk värdering	Upplupet anskaffningsvärde		1	2	3 Summa
Andra finansiella anläggningstillgångar ¹	55,1			55,1			
Likvida medel	414,1			414,1			
Kundfordringar	305,1			305,1			
Upplupna intäkter	35,6			35,6			
Upplåning			1 113,4	1 113,4			
Leasingskulder			82,0	82,0			
Leverantörsskulder			68,8	68,8			
Andra finansiella skulder		359,5		359,5		359,5	359,5
Villkorad tilläggsköpeskilling i samband med rörelseförvärv		415,9		415,9		415,9	415,9

¹ Större delen av Andra finansiella anläggningstillgångar, 40,6 MSEK (0), består av finansiell investering i Spanien.

31 december 2021

	Redovisade värde			Verkligt värde			
	Finansiella tillgångar	Finansiella skulder		Summa	Nivå		
	Upplupet anskaffningsvärde	VVRR – obligatorisk värdering	Upplupet anskaffningsvärde		1	2	3 Summa
Andra finansiella anläggningstillgångar ²	2,5			2,5			
Likvida medel	162,0			162,0			
Kundfordringar	90,8			90,8			
Upplupna intäkter	3,6			3,6			
Upplåning			461,2	461,2			
Leasingskulder			65,7	65,7			
Leverantörsskulder			28,4	28,4			
Andra finansiella skulder		198,2		198,2		198,2	198,2
Villkorad tilläggsköpeskilling i samband med rörelseförvärv		6,1		6,1		6,1	6,1

Samtliga finansiella tillgångar redovisas till upplupet anskaffningsvärde. Skulder för villkorade köpeskillingar från rörelseförvärv värderas löpande till verkligt värde via resultaträkningen utifrån nivå 3. Resultateffekten för omvärdering av villkorade tilläggsköpeskillingar redovisas i externa finansiella intäkter/kostnader i resultaträkningen. Övriga finansiella skulder redovisas till upplupet anskaffningsvärde. För koncernens upplåning, motsvaras det redovisade värdet på upplåningen dess verkliga värde eftersom räntan på denna upplåning är i paritet med aktuella marknadsräntor. För det verkliga värdet på övriga finansiella tillgångar och finansiella skulder som redovisas till upplupet anskaffningsvärde motsvarar verkligt värde dess redovisade värde, eftersom diskonteringseffekten inte anses vara väsentlig. Koncernens emitterade preferensaktier klassificeras som finansiella skulder då de innehåller ett åtagande att under vissa villkor utanför koncernens kontroll återköpa preferensaktierna mot reglering i ett rörligt antal stamaktier i en eventuell börsnotering. Värdeförändring av skuldförd köpeskilling går genom eget kapital.

(a) (i) Verkligt värde på koncernens finansiella tillgångar och finansiella skulder som värderas till verkligt värde på återkommande basis

Koncernens villkorade tilläggsköpeskillingar värderas till verkligt värde vid slutet av varje rapporteringsperiod. Nedanstående tabell innehåller information om hur det verkliga värdet på denna finansiella skuld fastställs (särskilt värderingstekniken och indata som används).

Finansiella skulder	Värderingstekniker och indata	Signifikanta icke observerbara indata	Samband mellan icke observerbara indata och verkligt värde
Villkorad tilläggsköpeskillning i samband med rörelseförvärv	Nuvärdestekniker används för att fånga upp nuvärdet av koncernen som härrörde från villkorad tilläggsköpeskillning.	Diskonteringsräntan är 7-15,6 procent fastställd med Capital Asset Pricing Model.	Ju högre diskonteringsränta, desto lägre verkligt värde. Om diskonteringsräntan var 1% procent högre / lägre medan alla andra variabler hölls konstant, skulle det redovisade värdet minska / öka med 77/82 TSEK (minska / öka med 138/145 TSEK).

Det fanns inga överföringar mellan nivå 1 och 2 under det aktuella eller tidigare året.

(a) (ii) Avstämning av värderingar av verkligt värde i nivå 3 av finansiella instrument

Följande sammanfattar de metoder och antaganden som använts för att fastställa verkligt värde på koncernens finansiella instrument värderade till verkligt värde enligt nivå 3. Villkorade köpeskillningar från företagsförvärv värderas till verkligt värde, enligt nivå 3. Villkorade köpeskillningar har uppstått vid förvärv av Letterhead AB, Våning 18 AB, Anything Holdings AB, Needo Recruitment Group AB, Bizloop AB, Lemontree Enterprise Solutions AB, Cloudgruppen AB, Repona AB, F-Consulting AB, IT-Huset Holding i Norden AB, Bright Inventions Sp z.o.o, Mercanza S.L., Controlnet Web S.L., Inase Informática del Mediterráneo, S.L. samt Antartyca Consulting, S.L. och Agrupo Sistemas, S.L. Del av köpeskillingen för rörelse-förvärven är villkorad till antingen genomsnittlig EBITDA, genomsnittlig EBIT eller nettovinst i det förvärvade bolaget under kommande år. En diskonterad kassaflödesmetod användes för att fånga nuvärdet av de förväntade framtida ekonomiska fördelar som kommer att lämna koncernen vid betalning. Den signifikanta icke observerbara data som används i beräkningen är riskjusterad diskonteringsränta och sannolikhetsjusterat förväntat EBITDA, EBIT eller nettovinst. Lyvia har i modellen använt en riskjusterad diskonteringsränta mellan 7-25,4 procent. Nedanstående tabell innehåller endast finansiella skulder. De enda finansiella skulderna som efterföljande värderas till verkligt värde på nivå 3 mätning av verkligt värde representerar villkorad köpeskillning avseende en verksamhetsförening.

Villkorad tilläggsköpeskillning i samband med rörelseförvärv

1 januari 2021	10,1
Vinst eller förlust redovisad i resultaträkningen	0,8

Tillägg från rörelseförvärv	-
Reglering av villkorad köpeskillning	-4,9
31 december 2021	6,1
Vinst eller förlust redovisad i resultaträkningen	10,8
Reglering av villkorad köpeskillning	-28,2
Tillägg från rörelseförvärv	427,2
31 december 2022	415,9

(b) Riskhanteringsstrategi

Lyvia Group AB (publ) bedömer att det finns en begränsad risk för de finansiella instrumenten som omfattas av obligation- och lånefinansiering. Det finns en informell riskhantering som innebär en tät dialog med kreditinstitut och obligationsförmedlare. Det pågår ett aktivt arbete under 2023 för att utveckla en mer formaliserad och detaljerad riskhanteringsstrategi.

(c) Marknadsrisk

Koncernens verksamhet utsätts främst för finansiella risker i förändringar i räntor på upplåningen.

Det har inte skett någon förändring av koncernens exponering för marknadsrisker eller hur dessa risker hanteras och mäts.

(c)(i) Valutariskhantering

Koncernen genomför normalt inga transaktioner i utländsk valuta. Koncernens upplåning är svenska kronor och i all väsentlighet är Koncernens monetära tillgångar och skulder i svenska kronor. Följaktligen är Koncernens valutarisken begränsad. En rimlig möjlig förändring av valutakurser skulle leda till en oväsentlig effekt i Koncernens resultat och eget kapital. I takt med att Koncernens växer kommer frågan hanteras i samband med arbetet av riskhanteringsstrategin

(c)(ii) Ränteriskhantering

Koncernens främsta ränterisk uppstår genom upptaget obligationslån med rörlig ränta, som exponerar koncernen för ränterisk avseende kassaflöden. Koncernen har valt att inte säkra kassaflödesrisken.

Koncernens upplåning samt fordringar redovisas till upplupet anskaffningsvärde. Lånens ränta sätts periodvis om och exponeras därför för risken att marknadsräntorna i framtiden kan förändras

Vid utgången av räkenskapsåret uppgår redovisat värde på obligationslån till rörlig ränta till 783,4 MSEK (388,5) samt banklån om 330,0 MSEK (72,5).

Känslighetsanalyserna nedan har fastställts baserat på exponeringen för räntesatser vid rapporteringsdagen. För skulder med rörlig ränta utarbetas analysen under förutsättning att det utestående beloppet på balansdagen var utestående för hela året. En ökning eller minskning av 1% procent presenterar ledningens bedömning av den rimligt möjliga ränteförändringen.

	Påverkan på årets resultat efter skatt		Påverkan på andra komponenter i eget kapital	
	2022	2021	2021	2020
Ränta - ökning med 1%	11,1	4,6	0	0
Ränta - minskning med 1%	-11,1	-4,6	0	0

(d) Kreditriskhantering

Kreditriskhanteringen är decentraliserad och hanteras av respektive underkoncern som sköter detta i linje med lokala policys.

Kreditrisken på likvida medel är begränsad eftersom motparterna är banker med hög kreditvärdighet tilldelade av internationella kreditvärderingsinstitut. En analys av sannolikheten för fallissemang samt de utestående beloppen leder på grund av starka motparter och mycket korta löptider till att kreditreserven blir helt oväsentlig. För information om förlustreserven avseende kundfordringar, se not 14.

(d) (ii) Koncernens kreditriskexponering

Per den 31 december 2022 är koncernens maximala exponering för kreditrisk utan att ta hänsyn till säkerheter 789,9 MSEK.

(e) Likviditetsriskhantering

Likviditetsrisk innebär risken att inte kunna möta sina åtaganden på grund av bristande likviditet. Koncernen hanterar likviditetsrisk genom att upprätthålla tillräckliga reserver och bankfaciliteter genom att kontinuerligt övervaka prognoser och faktiska kassaflöden och genom att matcha löptidsprofilerna för finansiella tillgångar och skulder. Nedan redogörs för ytterligare utnyttjade anläggningar som koncernen har till sitt förfogande för att ytterligare minska likviditetsrisken.

Nedanstående tabeller beskriver koncernens återstående avtalsenliga löptid för dess finansiella skulder med överenskomna återbetalningsperioder. Tabellerna har upprättats baserat på de odiskonterade kassaflödena på förfalldatum då koncernen blir skyldig att betala. Tabellen innehåller både ränta och kassaflöden. I den utsträckning ränteflödena är rörlig ränta används samma ränta som på balansdagen för hela löptiden.

Den avtalsenliga löptiden baseras på det tidigaste datum då koncernen kan bli skyldig att betala.

Likviditetsreserven definieras som likvida medel och utnyttjade faciliteter och uppgår till 414,1 MSEK på balansdagen. Den långfristiga likviditetsrisken hanteras genom löpande likviditetsprognoser som uppdateras på årsbasis. För den obligations som innehavs av Mirovia Nordics AB så finns ett antal covenant som kan påverka likviditeten, för ytterligare information om covenant se avsnitt Kapitalriskhantering.

	Upp till 1 månad	1-3 månader	Mellan 3 månader och 1 år	1-2 år	2-5 år	5+ år	Summa	Redovisade värde
31 december 2022								
Leverantörsskulder	68,2	0,6					68,8	68,8
Finansiella instrument till rörlig ränta (nominal)			211,3	783,4	118,7		113,4	113,4
Ränta på räntebärande instrument		29,4	88,2				117,6	117,6
Andra finansiella skulder			7,00	162,72			169,7	169,7
Villkorad tilläggsköpeskilling			80,4	332,1	118,9	4,4	605,7	605,7
31 december 2021								
Leverantörsskulder	28,4						28,4	28,4
Finansiella instrument till rörlig ränta (nominal)			72,5		388,5		461,0	461,0
Ränta på räntebärande instrument		1,3	12,2				13,5	13,5
Andra finansiella skulder				198,2			198,2	198,2
Villkorad tilläggsköpeskilling			5,4	0,7			6,1	6,1

(e) (ii) Banklånofaciliteter

Koncernen använder en kombination av kassaflöde från finansiella tillgångar och tillgängliga bankfaciliteter för att hantera likviditetsrisken.

Nedanstående tabell visar kassaflödet på de finansiella tillgångarna:

	Upp till 1 månad	1-3 månader	Mellan 3 månader och 1 år	1-2 år	2-5 år	5+ år	Summa	Redovisade värde
31 december 2022								
Finansiella anläggningstillgångar	0,7		43,3	0,1	2,7	8,3	55,1	55,1
Kundfordringar	284,8	15,5	4,8				305,1	305,1
Upplupna intäkter	35,6						35,6	35,6
Likvida medel	414,1						414,1	414,1
31 december 2021								
Finansiella anläggningstillgångar	1,6			0,8	0,6	0,1	2,5	2,5
Kundfordringar	88,6	1,4	0,8				90,8	90,8
Upplupna intäkter	3,6						3,6	3,6
Likvida medel	162,0						162,0	162,0

(f) Kapitalriskhantering

Koncernen hanterar sitt kapital för att säkerställa att enheter i koncernen kommer att kunna fortsätta med verksamhet även med löpande problem samtidigt. Koncernens övergripande strategi förblir oförändrad från tidigare år. Enligt villkoren i obligationsavtalet får ingen utdelning till aktieägarna ske.

Koncernens kapitalstruktur består av nettoskuld (upplåning efter avdrag för likvida medel) och koncernens eget kapital (innefattande emitterat kapital, reserver och behållen vinst).

30. HÄNDELSE EFTER RAPPORTPERIODEN

Den 3e januari 2023 förvärvade Mirovia UK LTD, dotterbolag till Mirovia Nordics AB, avtal om att förvärva Public-i, som designar och tillhandahåller teknik till livesändningar. Under 2021 omsatte Public-i 4,5 MGBP.

Den 17e januari förvärvade Äleven AB (indirekt dotterbolag till Äleven Holding AB) 100% av aktierna i Digijo Group AB som i sin tur äger samtliga aktier i Digipartner Sverige AB och Jo Kommunikation AB. Digijo Group AB är en byrågrupp som kombinerar expertis inom webbutveckling, kommunikation och performance marketing.

Den 25e januari 2023 förvärvade Äleven AB (indirekt dotterbolag till Äleven Holding AB) Mint Media AS, som tillhandhåller prenumerations-baserade digitala marknadsföringstjänster.

Den 31 Mars såldes Eitrium med dotterföretag för att renodla Lyvia Group AB (publ.) erbjudande till marknaden. Lyvia Group AB (publ.) fokusområden mot Software & Expert Services samt Marketing & Tech skiljer sig från Eitriums produktdominanta marknadserbjudande.

Den 18e april lanserade det nya varumärket Lyvia.

Den 2e maj 2023 förvärvade Lyvia NO AS, indirekt dotterbolag till Lyvia Group AB, T-Rank AS som bedömer företagens och deras kunders ägarstrukturer.

Den 3e maj publicerade Lyvias första bokslutskommuniké.

En extra bolagsstämma den 19 maj 2023 beslutade om riktad emission om högst 356 293 aktier till en teckningskurs om 1 137 kronor per aktie samt ett långsiktigt incitamentsprogram. Bolagsstämman beslutade även att välja Mikael Ericson till ny styrelseordförande och Martin Almgren till ny styrelseledamot för tiden intill slutet av nästa årsstämma.

31. TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Under året har Lyvia Group AB (publ.) mottagit ett aktieägartillskott från Esmaeilzadeh Holding AB (publ.) som har bestämmande inflytande i Lyvia Group AB (publ.). Aktieägartillskottet uppgick till 100,0 MSEK. Under året erhöll Lyvia Group AB (publ.) flera andra aktieägartillskott från Esmaeilzadeh Holding AB (publ.) om totalt 602,4 MSEK. Dessa aktieägartillskott bestod av kontanta medel och aktier i bolag som Lyvia Group AB (publ.) tagit över i samband med omorganisationen av Esmaeilzadeh Holding AB (publ.). Ersättningen till ledande befattningshavare, som är koncernens viktigaste nyckelpersoner i ledande ställning, presenteras i not 6 Ersättningar till anställda

32. STÄLLDA SÄKERHETER & EVENTUALFÖRPLIKTELSE

Vid utgången 2022 finns följande ställda säkerheter:

Säkerhet avseende samtliga aktier i respektive dotterbolag; 2 095,9 MSEK

Säkerhet avseende emittentens rätt att erhålla ett eget kapitaltillskott enligt Equity Commitments Letter; 100 MSEK

Vid utgången av 2022 finns följande eventualförpliktelser

Säkerhet avseende tilläggsköpeskilling för förvärv som genomförts; 95,4 MSEK.

Vid utgången 2021 finns följande ställda säkerheter:

Säkerhet avseende samtliga aktier i respektive dotterbolag; 604,4 MSEK

Säkerhet avseende deponeringskontot; 33,3 MSEK

Säkerhet avseende emittentens rätt att erhålla ett eget kapitaltillskott enligt Equity Commitments Letter; 100 MSEK

Vid utgången av 2021 fanns inga eventualförpliktelser.

MODERFÖRETAGETS RESULTATRÄKNING

För räkenskapsår 1 januari 2022 – 31 december 2022

(Belopp i MSEK)	Not	2022-01-01- 2022-12-31	2021-01-01- 2021-12-31
Intäkter	2	18,2	-
Övriga rörelseintäkter		0,0	-
Underkonsulter och liknande resultatposter		-	-
Övriga externa kostnader	3	-26,7	-0,1
Personalkostnader	5	-6,7	-
Övriga rörelsekostnader		-	-
Rörelseresultat		-15,2	-0,1
Finansiella intäkter	6	15,3	0,0
Finansiella kostnader	7	-0,7	-
Resultat före skatt		-0,6	-0,1
Koncernbidrag		-	-
Inkomstskatt	8	-	-
ÅRETS RESULTAT		-0,6	-0,1

MODERFÖRETAGETS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTATET

För räkenskapsår 1 januari 2022 – 31 december 2022

(Belopp i TSEK)	Not	2022-01-01- 2022-12-31	2021-07-01- 2021-12-31
Årets resultat		-0,6	-0,1
Övrigt totalresultat		-	-
ÅRETS TOTALRESULTAT		-0,6	-0,1

MODERFÖRETAGETS BALANSRÄKNING

Per 31 december 2022

(Belopp i MSEK)	Not	2022-12-31	2021-12-31
Anläggningstillgångar			
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Aktier i dotterföretag	9	1 141,6	423,9
Fordringar hos koncernföretag	10	37,5	-
Andra långfristiga fordringar		5,1	-
		1 184,2	423,9
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Övriga fordringar	11	0,0	-
Fordringar hos koncernföretag	10	145,1	0,5
Aktuella skattefordringar	11	1,5	-
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	12	0,5	-
		147,1	0,5
Likvida medel	13	117,9	0,2
Summa omsättningstillgångar		265,0	0,7
Summa tillgångar		1 449,2	424,6
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	14	0,5	-
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		1 419,8	424,2
Balanserat resultat		-0,1	-
Årets resultat		-0,5	-0,1
Summa eget kapital		1 419,7	424,1
Långfristiga skulder			
Andra långfristiga skulder	15	-	0,5
		-	0,5
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	15	-	-
Leverantörsskulder		3,0	-
Skulder till koncernbolag		5,3	-
Aktuella skatteskulder	16	1,0	-
Övriga skulder	16	18,8	-
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	17	1,4	-
		29,5	-
Summa skulder		29,5	0,5
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		1 449,2	424,6

MODERFÖRETAGETS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

För räkenskapsåret som avslutades den 31 december 2022

(Belopp i MSEK)	Not	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Balanserat resultat	Överkursfond	Årets resultat	Summa eget kapital
Ingående balans 1 januari 2022		0,0		404,9	19,3	-0,1	424,1
Omföring föregående års resultat				-0,1		0,1	
Årets resultat						-0,6	-0,6
Nyemission av stamaktier		0,5					0,5
Aktierelaterad ersättning							
Aktieägartillskott				702,4			702,4
Överkursfond					278,1		278,1
Teckningsoption					15,1		15,1
Summa transaktioner med ägare		0,5		702,4	293,2		995,5
Utgående balans 31 december 2022		0,5		1 107,2	312,5	-0,6	1 419,6

(Belopp i MSEK)	Not	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Balanserat resultat	Överkursfond	Årets resultat	Summa eget kapital
Ingående balans 1 januari 2021		0,0					0,0
Årets resultat						-0,1	-0,1
Bolagsbildning							
Nyemission					19,3		19,3
Aktieägartillskott				404,9			404,9
Aktierelaterad ersättning							
Summa transaktioner med ägare				404,9	19,3	-0,1	424,2
Utgående balans 31 december 2021		0,0		404,9	19,3	-0,1	424,1

MODERFÖRETAGETS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN

För räkenskapsåret som avslutades den 31 december 2022

(Belopp i MSEK)	Not	2022-12-31	2021-12-31
Rörelseresultat		-15,1	-0,1
Erhållen ränta		0,2	-
Koncernbidrag		-	-
Erlagd ränta		-0,6	-
Betald skatt		-0,5	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-16,0	-0,1
Förändringar i rörelsekapital			
Minskning/(ökning) av fordringar hos koncernföretag		-	-0,5
Minskning/(ökning) av övriga kortfristiga fordringar		-0,7	-
Ökning/(minskning) av leverantörsskulder		3,9	-
Ökning/(minskning) av övriga kortfristiga skulder		14,7	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten		1,9	-0,6
Investeringsverksamheten			
Investeringar i dotterföretag		-5,1	-19,0
Utlåning till dotterföretag		-271,7	-
Andra långfristiga fordringar		-5,1	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-281,9	-19,0
Finansieringsverksamheten			
Upptagna lån	18	-0,5	0,5
Amortering av lån	18	-	-
Skulder hos koncernföretag		4,2	-
Erhållen likvid från nyemission		293,7	19,3
Aktieägartillskott		100	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		397,4	19,8
Årets kassaflöde		117,4	0,2
Likvida medel vid årets början	13	0,2	-
Likvida medel vid årets slut	13	117,6	0,2

MODERFÖRETAGETS NOTER

1. MODERBOLAGETS REDOVISNINGSPRINCIPER

Moderbolaget har upprättat sin årsredovisning enligt årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Även av Rådet för finansiell rapporterings utgivna uttalanden gällande för noterade företag tillämpas.

RFR 2 innebär att moderbolaget i årsredovisningen för den juridiska personen ska tillämpa samtliga av EU antagna IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen, tryggandelagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning.

Rekommendationen anger vilka undantag från och tillägg till IFRS som skall göras.

Klassificering och uppställningsformer

Moderföretagets resultat- och balansräkning är uppställda enligt Årsredovisningslagens scheman. Skillnaden mot IAS 1 Utformning av finansiella rapporter som tillämpas vid utformningen av koncernens finansiella rapporter är främst redovisning av finansiella intäkter och kostnader, anläggningstillgångar och eget kapital.

Dotterföretag

Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde. Anskaffningsvärdet inkluderar transaktionskostnader som är direkt hänförliga till förvärvet. Utdelning från dotterföretag redovisas i resultaträkningen när rätten att få utdelning bedöms som säker och kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Villkorade köpeskillingar redovisas som en del av anskaffningsvärdet om det är sannolikt att de kommer att utfalla. Om det i efterföljande perioder visar sig att den initiala bedömningen behöver revideras justeras anskaffningsvärdet.

Finansiella instrument

Moderföretaget tillämpar inte IFRS 9. Istället tillämpas en metod med utgångspunkt i anskaffningsvärde enligt Årsredovisningslagen. Det innebär att finansiella anläggningstillgångar värderas till anskaffningsvärde minus eventuell nedskrivning och finansiella omsättningstillgångar enligt lägsta värdets princip. Vid beräkning av nettoförsäljningsvärdet på fordringar som redovisas som omsättningstillgångar tillämpas principerna för nedskrivningsprövning och förlustriskreservering enligt IFRS 9, se principer för koncernen. Vid bedömning och beräkning av nedskrivningsbehov för finansiella tillgångar som redovisas som anläggningstillgångar tillämpas principerna för nedskrivningsprövning och förlustriskreservering i IFRS 9 när så är möjligt.

Finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden. Principer för inbokning och bortbokning av finansiella instrument motsvarar de som tillämpas för koncernen och som beskrivs ovan.

Leasingavtal

Moderbolaget tillämpar undantaget i RFR 2 varför reglerna om leasingavtal i IFRS 16 inte tillämpas i moderbolaget som juridisk person. I moderbolaget redovisas leasingavgifter som kostnad linjärt över leasingperioden. Nyttjanderätten och leasingskulden redovisas således inte i balansräkningen.

Koncernbidrag och aktieägartillskott

Koncernbidrag redovisas som bokslutsdisposition. Lämnade aktieägartillskott redovisas som en ökning av posten andelar i dotterföretag hos givaren. Hos mottagaren redovisas aktieägartillskott direkt mot fritt eget kapital.

2. INTÄKTER

	2022	2021
Koncerninterna vidarefakturering	18,2	-
Valutakursvinster	0,0	-
Totalt	18,2	-

3. ERSÄTTNING TILL REVISORER

Nedan tabell visar ersättning till moderföretagets revisorer.

	2022	2021
KPMG AB		
Revisionsuppdrag	0,6	-
Utöver revisionsuppdraget:	0,4	-
Totalt	1,0	-

Med revisionsuppdrag avses revisorns ersättning för den lagstadgade revisionen. Arbetet innefattar granskningen av årsredovisningen och koncernredovisningen och bokföringen, styrelsens och verkställande direktörens förvaltning samt arvode för revisionsrådgivning som lämnats i samband med revisionsuppdraget.

4. LEASING (MODERFÖRETAGET SOM LEASETAGARE)

	2022	2021
Kostnadsförda leasingavgifter 2022	0,3	-
Leasingavgifter 2023	0,4	-
Leasingavgifter 2024	1,1	-

Det är ett hyresavtal för kontorslokaler som har ingåtts under 2022.

5. ERSÄTTNING TILL ANSTÄLLDA

Se not 6 i koncernens noter ovan för ersättning till anställda i Moderföretaget.

6. FINANSIELLA INTÄKTER

	2022	2021
Ränteintäkter	0,6	-
Ränteintäkter, koncernföretag	14,7	0,0
Totalt	15,3	0,0

7. FINANSIELLA KOSTNADER

	2022	2021
Räntekostnader	0,7	-
Räntekostnader, koncernföretag	0,0	-
Valutakursförluster	0,0	-
Totalt	0,7	-

8. INKOMSTSKATT

	2022	2021
Aktuell Skatt		
Innevarande år	-	-
Uppskjuten skatt	-	-
	-	-

Aktuell skattesats uppgår till 20,6 % (2021: 20,6 %).

Årets redovisade skattekostnad kan stämmas av mot årets resultat före skatt enligt följande

	2022	2021
Resultat före skatt	-0,5	-0,1
Skatt enligt gällande skattesats 20,6%	-	-
Skatteeffekt av:		
Ej avdragsgilla kostnader	0,4	-
Underskott skattemässigt resultat efter ränte- avdragsbegränsningsregler	0,1	0,1
Årets redovisade skattekostnad	-	-

9. ANDELAR I DOTTERFÖRETAG

	2022	2021
Anskaffningsvärden		
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden per 1 januari	423,9	-
Förvärvade dotterföretag	580,0	404,9
Justering av förvärvskostnader	-	-
Lämnade aktieägartillskott	137,7	19,0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	1 141,6	423,9
Redovisat värde	1 141,6	423,9

Företagets namn	Org.nr och säte	Kapitalandel	Antal andelar
Lyvia Group Holding AB	559340-0301, Stockholm	100%	25 000
Plenius by Mirovia AB	559331-3843, Stockholm	-	-
Eitrium AB	559309-6737, Solna	-	-
Äleven Holding AB	559211-4267, Stockholm	-	-
Redovisat värde			
Företagets namn		2022	2021
Lyvia Group Holding AB		962,2	423,9
Plenius by Mirovia AB		5,5	-
Eitrium AB		69,7	-
Äleven Holding AB		104,2	-
Redovisat värde		1 141,6	423,9

* Lyvia Group AB (publ.) äger preferensaktier i Plenius by Mirovia AB, Eitrium AB och Äleven Holding AB.

10. FORDRINGAR HOS KONCERNFÖRETAG

	2022-12-31	2021-12-31
Anskaffningsvärden		
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	0,5	-
Tillkommande fordringar	625,7	0,5
Reglerade fordringar	-443,7	-
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	182,5	0,5
Redovisat värde	182,5	0,5
Redovisat värde långfristiga fordringar hos koncernföretag	37,5	-
Redovisat värde kortfristiga fordringar hos koncernföretag	145,0	0,5
Totalt	182,5	466

Förlustreserv hänförlig till fordringar hos koncernföretag

Förlustreserv för fordringar hos koncernföretag beräknas enligt den generella modellen och på grund av kort löptid och stabil risk är reserven oväsentlig och har därför inte redovisats. Det har inte varit någon signifikant ökning av kreditrisken med dessa motparter och ledningen bedömer att över överskådlig tid kommer inte detta att förändras.

11. ÖVRIGA FORDRINGAR

	2022-12-31	2021-12-31
Skattefordran	1,5	-
Övrigt	0,0	-
Redovisat värde	1,5	-

12. FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER

	2022-12-31	2021-12-31
Övriga förutbetalda kostnader	0,5	-
Redovisat värde	0,5	-

13. KASSA OCH BANK

	2022-12-31	2021-12-31
Bankmedel	117,9	0,2
Redovisat värde	117,9	0,2

14. AKTIEKAPITAL

Aktiekapital och antal aktier framgår av koncernens not 17 Korr i ovan.

15. LÅNGFRISTIGA SKULDER

	2022-12-31	2021-12-31
Skuld till moderbolag	-	0,5
Redovisat värde	-	0,5
Långfristiga	-	0,5
Kortfristiga	-	-

16. ÖVRIGA SKULDER

	2022-12-31	2021-12-31
Källskatt och avgifter	0,4	-
Sociala avgifter	0,3	-
Momsskulder	1,0	-
Skulder till moderföretag	18,1	-
Redovisat värde	19,8	-

17. UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

	2022-12-31	2021-12-31
Upplupna lönerelaterade kostnader	0,9	-
Upplupna sociala kostnader	0,3	-
Upplupna redovisnings- och revisionsarvoden	0,2	-
Redovisat värde	1,4	-

18. NOTER TILL RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN

	2022-12-31	2021-12-31
Kassa och bank	117,9	0,2
	117,9	0,2

Kassa och bank består av kassa och kortfristiga banktillgodohavanden med en löptid på tre månader eller mindre, efter avdrag för utestående checkräkningskrediter. Det redovisade värdet av dessa tillgångar är ungefär lika med dess verkliga värde. Likvida medel vid rapportperiodens slut som framgår av det konsoliderade kassaflödet kan stämmas av med posterna i rapporten över finansiell ställning som visas ovan.

Förändring i skulder hänförliga till finansieringsverksamheten

Tabellen nedan visar förändringarna i Moderföretagets skulder hänförliga till finansieringsverksamheten, vilket inkluderar både förändringar hänförliga till kassaflöden och förändringar som inte påverkar kassaflöden.

	1 januari 2022	Kassaflöde från finansiering (i)	Eget kapitaldel i konvertibla skuldebrev	Transaktioner som inte medför betalningar		31 december 2022
				Förvärv av dotterföretag	Andra förändringar (ii)	
Lån moderföretag	0,5	-0,5	-	-	-	-
Lån dotterföretag	-	4,2	-	-	-	4,2
Totala skulder från finansieringsverksamheten	0,5	3,7	-	-	-	4,2

	1 januari 2021	Kassaflöde från finansiering (i)	Eget kapitaldel i konvertibla skuldebrev	Transaktioner som inte medför betalningar		31 december 2021
				Förvärv av dotterföretag	Andra förändringar (ii)	
Lån moderföretag	-	0,5	-	-	-	0,5
Totala skulder från finansieringsverksamheten	-	0,5	-	-	-	0,5

Skulder hänförliga till finansieringsverksamheten är skulder för vilka kassaflödena har klassificerats, eller för vilka framtida kassaflöden kommer att klassificeras, som kassaflöden från finansieringsverksamheten i rapporten över kassaflöden.

19. TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Transaktioner mellan moderföretaget och dess dotterföretag, vilka är närstående till moderföretaget samt upplysningar om transaktioner mellan övriga närstående presenteras nedan:

	Försäljning av varor och tjänster		Inköp av varor och tjänster	
	2022	2021	2022	2021
Lyvia Group Holding AB	18,2	-	-	-
Humblestorm Communications AB	-	-	0,2	-
Mirovia Holding AB	-	-	0,2	-
Mirovia Nordics AB	-	-	1,3	-
Crutiq AB	-	-	0,2	-
Needo Recruitment Sthlm AB	-	-	0,5	-

Följande belopp redovisas i balansräkning per rapportperiodens slut:

	Fordran på närstående		Skuld till närstående	
	2022-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2021-12-31
Lyvia Group Holding AB	22,8	-	-	-
Äleven Holding AB	1,6	-	-	-
Eitrium AB	3,0	-	-	-
Kaperia AB	0,2	-	-	-
Mirovia Holding AB	117,2	0,5	0,8	-
Mirovia Nordics AB	-	-	0,3	-
Crutiq AB	37,7	-	0,1	-
Needo Recruitment Sthlm AB	-	-	3,4	-
Needo Recruitment West AB	-	-	0,7	-

De utestående mellanhavandena är utan säkerhet och kommer att kontant regleras. Inga garantier har lämnats eller erhållits. Inga avsättningar har gjorts för osäkra fordringar avseende de belopp som närstående är skyldiga koncernen.

20. HÄNDELSER EFTER BALANSDAGEN

En extra bolagsstämma den 19 maj 2023 beslutade om riktad emission om högst 356 293 aktier till en teckningskurs om 1 137 kronor per aktie samt ett långsiktigt incitamentsprogram. Bolagsstämman beslutade även att välja Mikael Ericson till ny styrelseordförande och Martin Almgren till ny styrelseledamot för tiden intill slutet av nästa årsstämma.

21. STÄLLDA SÄKERHETER & EVENTUALFÖRPLIKTELSE

Vid utgången av 2022 finns följande eventalförpliktelser

Säkerhet avseende tilläggsköpeskilling för förvärv som genomförts; 18,9 MSEK.

Vid utgången av 2021 fanns inga eventalförpliktelser.

STYRELSENS UNDERSKRIFTER

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed i Sverige och koncernredovisningen har upprättats i enlighet med de internationella redovisningsstandarder som avses i Europaparlamentets och rådets förordning (EG) nr1606/2002 av den 19 juli 2002 om tillämpning av internationella redovisningsstandarder. Årsredovisningen respektive koncernredovisningen ger en rättvisande bild av moderbolagets och koncernens ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den dag som framgår av vår elektroniska signatur

Mikael Ericson
Ordförande

Sebastian Karlsson
Verkställande direktör

Saeid Esmaeilzadeh
Styrelseledamot

Erik Rune
Styrelseledamot

Mikael Borg
Styrelseledamot

Christer Hellström
Styrelseledamot

Robin Rutili
Styrelseledamot

Martin Almgren
Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har avlämnats den dag som framgår av vår elektroniska signatur

KPMG AB

Duane Swanson
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Lyvia Group AB, org. nr 559290-4089

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Lyvia Group AB för år 2022. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 19-94 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2022 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2022 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), så som de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisionssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Övriga upplysningar

Årsredovisningen och koncernredovisningen för år 2021 har inte varit föremål för revision och någon revision av jämförelsetalen i årsredovisningen och koncernredovisningen för år 2022 har därmed inte utförts.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Den andra informationen finns på sidorna 1-19. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS så som de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

— identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte

upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.

— skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.

— utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.

— drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller

förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och

koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Lyvia Group AB för år 2022 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse

att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda

ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionsssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen

Stockholm den 30 maj 2023

KPMG AB

Duane Swanson

Auktoriserad revisor

Ytterligare information

Finansiell kalender 2023

Årsstämma	> 21 juni 2023
Delårsrapport Q1	> 30 juni 2023
Delårsrapport Q2	> 29 augusti 2023
Delårsrapport Q3	> 29 november 2023

Kontakt

Lyvia Group AB

Strandvägen 5a

114 51 Stockholm, Sverige

För mer information kontakta:

Martin Fagéus Chief Financial Officer - martin.fageus@lyviagroup.com

Daria Hyppa Investor Relations - daria.hyppa@lyviagroup.com

About Lyvia AB

We are on a journey to evolve the digital landscape worldwide. Digitalisation is no longer a one-time process, or a transformation. Today, digitalisation is a natural and business-critical part of every organisation, and it is ever evolving. We aim to always be in the forefront of digitalisation, continuing to drive the evolution forward and acting as a strategic partner within all things digital. In order to do this, we work diligently to attract and develop the best talents in the business. We unlock the future potential of employees, entrepreneurs and professionals.

Läs mer här: www.lyviagroup.com

